

# **SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY GRUPY LPP S.A. ZA 2007 ROK**

ZAWIERAJĄCY:

- LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY
- WYBRANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2006 – 2007
- SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
- SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ
- OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Kwiecień 2008

**LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY**

Szanowni Akcjonariusze,

Za nami kolejny rok rozwoju naszych sieci handlowych w ośmiu krajach i kolejny rok wzrostu potencjału całej naszej organizacji. W końcu 2007 roku dysponowaliśmy 309 placówkami o łącznej powierzchni 141 tysięcy metrów kwadratowych co oznacza wzrost o 23 tysiące metrów kwadratowych w ciągu roku.

Był to niewątpliwie rok bardzo udany. Po dwóch latach, w których nie udało się zwiększyć wypracowanego zysku, osiągnęliśmy istotną poprawę parametrów opisujących efektywność spółki i grupy kapitałowej. Dobrze dobrane do potrzeb klientów kolekcje tak marki Reserved jak i Cropp oraz umiejętne wykorzystanie szansy jaką dawał nam rosnący rynek pozwoliło na wypracowanie zysku ponad trzykrotnie większego niż w poprzednim roku.

W tym roku planujemy uruchomienie kolejnych 80 placówek sieci Reserved i Cropp Town co pozwoli zwiększyć łączną powierzchnię handlową do ponad 180 tysięcy metrów kwadratowych. Kolejnym krajem, w którym powstają od początku tego roku nasze sklepy jest Rumunia. W bardzo intensywnym stopniu nadal będzie wzrastać ilość placówek w Rosji, która w roku ubiegłym była naszym największym po Polsce rynkiem zbytu. Wykorzystujemy szanse jakie daje nam rodzący się właśnie nowoczesny rynek handlu detalicznego w tej części Europy. Zgodnie z założeniami postępują rozpoczęte w zeszłym roku prace nad budową nowego centrum logistycznego w Pruszczu Gdańskim, które powinno zacząć działanie jesienią bieżącego roku.

W zeszłym roku podjęliśmy ważną decyzję, która ma w konsekwencji doprowadzić do skokowego wzrostu skali naszego działania, mianowicie uznaliśmy, że oprócz wzrostu organicznego będziemy także zajmować się akwizycjami. Dołączenie innych podmiotów do naszej grupy daje szanse jeszcze szybszego rozwoju, szczególnie poza Polską. Oprócz posiadanych dzisiaj marek, będziemy bowiem otwierali sklepy oferujące wyroby sygnowane innymi znakami. Wzbogacenie wachlarza oferowanych produktów spowoduje dalsze wzmocnienie naszej pozycji na wszystkich rynkach.

Głęboko wierzę, że nasze dotychczasowe działania zaowocują w niedalekiej przyszłości osiągnięciem pozycji lidera w regionie, a co za tym idzie wzrośnie znacząco wartość całej naszej grupy kapitałowej.

*Marek Piechocki*

*Prezes Zarządu*

**WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2006 - 2007**

**Wybrane dane finansowe – sprawozdanie skonsolidowane**

	2007	2006	2007	2006
Wybrane dane finansowe				
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1 274 332	815 135	337 411	209 057
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	175 275	49 416	46 408	12 674
Zysk (strata) brutto	165 832	48 305	43 908	12 389
Zysk (strata) netto	134 749	39 323	35 678	10 085
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	172 971	76 018	45 798	19 496
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-96 591	-62 520	-25 575	-16 034
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-53 497	-10 315	-14 165	-2 645
Przepływy pieniężne netto, razem	22 883	3 183	6 059	816
Aktywa razem	697 155	534 191	194 627	139 432
Zobowiązania długoterminowe	33 358	15 544	9 313	4 057
Zobowiązania krótkoterminowe	256 287	245 708	71 549	64 133
Kapitał własny	405 662	271 502	113 250	70 866
Kapitał podstawowy	3 407	3 407	951	889
Liczba akcji	1 703 500	1 703 500	1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	79,10	23,08	20,94	5,92
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	238,13	159,38	66,48	41,60

Zysk na jedną akcję obliczany jest jako iloraz zysku netto oraz liczby akcji

Wartość księgowa na jedną akcję obliczona została jako iloraz kapitału własnego oraz liczby akcji.

*Marek Piechocki*

*Prezes Zarządu*

*Alicja Milińska*

*Stanisław Dreliszek*

*Dariusz Pachla*

*Aleksander Moroz*

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE LPP S.A.**

Za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2007 roku

**1. Skonsolidowany Bilans**

Bilans	Noty	Stan na koniec:	
		31/12/2007	31/12/2006
AKTYWA			
Aktywa trwałe (długoterminowe)		288 043	217 706
1. Rzeczowe aktywa trwałe	13.1	258 334	193 834
2. Wartości niematerialne	13.2	12 186	13 478
3. Inwestycje	13.3	910	903
4. Należności		3 589	250
5. Aktywa z tytułu podatku odroczonego	13.18	13 020	9 213
6. Rozliczenia międzyokresowe	13.15	4	28
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		409 112	316 485
1. Zapasy	13.5	289 527	230 435
2. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	13.6	60 809	50 471
3. Rozliczenia międzyokresowe	13.15	3 235	3 360
4. Inwestycje	13.3	2 109	1 670
5. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13.7	53 432	30 549
Aktywa RAZEM		697 155	534 191

<b>PASYWA</b>			
Kapitał własny		405 662	271 502
1. Kapitał podstawowy	13.8	3 407	3 407
2. Kapitał zapasowy	13.8	274 748	232 266
3. Kapitał rezerwowy		104	83
4. Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych		-7 067	-3 887
5. Zysk/strata netto okresu sprawozdawczego		134 749	39 323
7. Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych		-279	310
Zobowiązania długoterminowe		33 358	15 544
1. Kredyty bankowe i pożyczki	13.13	27 865	11 000
2. Rezerwy	13.10	563	364
3. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13.18	4 930	4 171
4. Pozostałe zobowiązania długoterminowe		0	9
Zobowiązania krótkoterminowe		256 287	245 708
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	13.14	166 692	117 768
2. Kredyty bankowe i pożyczki	13.13	57 017	124 139
3. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		23 443	2 246
4. Rezerwy	13.10	8 992	1 354
5. Fundusze specjalne		143	201
Rozliczenia międzyokresowe		1 848	1 437
<b>Pasywa RAZEM</b>		<b>697 155</b>	<b>534 191</b>
Wartość księgowa		405 662	271 502
Liczba akcji		1 703 500	1 703 500
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)		238,13	159,38



**2. Skonsolidowany Rachunek zysków i strat**

Rachunek zysków i strat	Noty	01/01/2007- 31/12/2007	01/01/2006- 31/12/2006
Przychody ze sprzedaży	13.16	1 274 332	815 135
Koszt własny sprzedaży		521 362	368 478
Zysk/Strata brutto na sprzedaży		752 970	446 657
Pozostałe przychody operacyjne	13.16	5 492	4 814
Koszty sprzedaży	13.17	497 610	342 074
Koszty ogólnego zarządu	13.17	69 867	49 425
Pozostałe koszty operacyjne	13.17	15 710	10 556
Zysk/Strata z działalności operacyjnej		175 275	49 416
Przychody finansowe	13.16	1 532	6 506
Koszty finansowe	13.17	10 975	7 617
Zysk/Strata brutto		165 832	48 305
Obciążenia podatkowe	13.18	31 083	8 982
<b>Zysk/Strata netto</b>		<b>134 749</b>	<b>39 323</b>
Średnia ważona liczba akcji zwykłych		1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)		79,10	23,08

Zysk na 1 akcję dla każdego okresu liczony jest poprzez podzielenie zysku netto za dany okres poprzez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie.

**3. Zestawienie zmian w kapitale własnym**

Zestawienie zmian w kapitale własnym	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Niepodzielony	Zysk/strata netto okresu sprawozdawczego	Różnice	Kapitał własny RAZEM
				wynik finansowy z lat ubiegłych		kursowe z przeliczenia jednostek	
Stan na 1 stycznia 2006r.	3 407	200 369	1	28 202	0	472	232 451
- korekty błędów z lat poprzednich				-110			-110
Stan na 1 stycznia 2006 r. po korektach	3 407	200 369	1	28 092	0	472	232 341
Naliczenie różnic kursowych po przeliczeniu jednostek						-162	-162
Podział zysku z lat poprzednich		31 897	82	-31 979			0
Zysk netto za 2006 rok					39 323		39 323
Stan na 31 grudnia 2006 r.	3 407	232 266	83	-3 887	39 323	310	271 502
Stan na 1 stycznia 2007r.	3 407	232 266	83	37 220	0	310	273 286
- korekty błędów z lat poprzednich				-1 784			-1 784
Stan na 1 stycznia 2007 r. po korektach	3 407	232 266	83	35 436	0	310	271 502
Naliczenie różnic kursowych po przeliczeniu jednostek						-589	-589
Podział zysku z lat poprzednich		42 482	21	-42 503			0
Zysk netto za 2007 rok					134 749		134 749
Stan na 31 grudnia 2007 r.	3 407	274 748	104	-7 067	134 749	-279	405 662

**4. Skonsolidowany Rachunek przepływów środków pieniężnych**

Rachunek przepływów pieniężnych	01/01/2007- 31/12/2007	01/01/2006- 31/12/2006
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia</b>		
I. Zysk (strata) brutto	165 832	48 305
II. Korekty razem	7 139	27 713
1. Amortyzacja	49 746	41 466
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	2 427	1 549
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	3 235	4 556
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	1 086	905
5. Zapłacony podatek dochodowy	-12 299	-13 517
6. Zmiana stanu rezerw	7 925	519
7. Zmiana stanu zapasów	-62 554	-59 756
8. Zmiana stanu należności	-15 387	-12 402
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	35 566	65 983
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-118	116
11. Inne korekty	-2 488	-1 706
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	172 971	76 018
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
I. Wpływy	2 513	1 908
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 127	649
2. Z aktywów finansowych, w tym:	1 386	1 259
a) w jednostkach powiązanych	922	1 137
- dywidendy i udziały w zyskach	922	1 137
b) w pozostałych jednostkach	464	122
- zbycie aktywów finansowych		
- odsetki	110	17
- spłata udzielonych pożyczek krótkoterminowych	354	105
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych		
- inne wpływy z aktywów finansowych		
3. Inne wpływy inwestycyjne		

II. Wydatki	99 104	64 428
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	98 343	62 752
2. Na aktywa finansowe, w tym:	761	1 676
a) w jednostkach powiązanych	0	0
- nabycie udziałów		
b) w pozostałych jednostkach	761	1 676
- udzielone pożyczki krótkoterminowe	596	1 676
- udzielone pożyczki długoterminowe	165	
3. Inne wydatki inwestycyjne		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-96 591	-62 520
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	18 707	8 767
1. Kredyty i pożyczki	18 707	8 767
2. Inne wpływy finansowe		
II. Wydatki	72 204	19 082
1. Spłaty kredytów i pożyczek	66 347	12 562
2. Płatności zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	37	58
3. Odsetki	5 820	6 462
4. Inne wydatki finansowe		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-53 497	-10 315
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	22 883	3 183
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	22 883	3 183
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-2 044	-1 722
F. Środki pieniężne na początek okresu	30 549	27 366
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D), w tym:	53 432	30 549
- o ograniczonej możliwości dysponowania	157	215

**INFORMACJA DODATKOWA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA  
FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ LPP ZA 2007 ROK**

**1. Informacje podstawowe**

Nazwa i siedziba jednostki dominującej Grupy Kapitałowej LPP:

LPP Spółka Akcyjna  
z siedzibą w Gdańsku / Polska  
ul. Łąkowa 39/44  
kod: 80-769

Podstawowy przedmiot działalności:

1. sprzedaż hurtowa odzieży sklasyfikowana w pozycji 51.42 Z PKD jako „sprzedaż hurtowa odzieży i obuwia”,
2. sprzedaż detaliczna odzieży, sklasyfikowana w pozycji 52.42 Z jako „sprzedaż detaliczna odzieży”

Właściwy Sąd Rejonowy jednostki dominującej

LPP SA jest zarejestrowana w Sądzie Rejonowym w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000000778.

Miejsce prowadzenia działalności

Grupa prowadzi działalność gospodarczą na terenie następujących krajów:

- Polska,
- Estonia,
- Czechy,
- Litwa,
- Łotwa,
- Węgry,
- Rosja,
- Ukraina
- Rumunia

Sektor według klasyfikacji GPW w Warszawie:

Akcje jednostki dominującej - spółki LPP S.A. są notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: handel.

**2. Skład osobowy zarządu i rady nadzorczej Emitenta**

Skład osobowy zarządu:

- |                      |                      |
|----------------------|----------------------|
| - Marek Piechocki    | - prezes zarządu     |
| - Dariusz Pachla     | - wiceprezes zarządu |
| - Alicja Milińska    | - wiceprezes zarządu |
| - Stanisław Drelisak | - wiceprezes zarządu |
| - Aleksander Moroz   | - wiceprezes zarządu |

Skład osobowy rady nadzorczej:

- Jerzy Lubianiec - prezes rady nadzorczej
- Krzysztof Olszewski - członek rady nadzorczej
- Wojciech Olejniczak - członek rady nadzorczej
- Maciej Matusiak - członek rady nadzorczej
- Krzysztof Faferek - członek rady nadzorczej
- Andrzej Puślecki - członek rady nadzorczej (z dniem 02-01-2008 zrezygnował z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej LPP S.A.)

### 3. Charakterystyka Grupy Kapitałowej LPP

W skład Grupy Kapitałowej LPP (GK) wchodzi:

- LPP S.A. – jako jednostka dominująca,
- 19 zależnych spółek krajowych,
- 8 zależnych spółek zagranicznych.

Nie istnieje jednostka dominująca względem LPP S.A.

Listę spółek wchodzących w skład GK przedstawiono poniżej.

Lp	Nazwa spółki	Siedziba	Data objęcia kontroli
1.	G&M Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
2.	M&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
3.	AKME Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
4.	TORA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
5.	P&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
6.	SL&DP Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
7.	DP&SL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
8.	IL&DL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
9.	PL&GM Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
10.	GM&PL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
11.	AMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	28.05.2002
12.	LIMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	22.07.2002
13.	LUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
14.	KAMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
15.	KUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
16.	AMUL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
17.	AMUK Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	15.05.2003
18.	AMUR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.05.2003
19.	MM&MR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.03.2005
20.	LPP Retail Estonia OU	Talin, Estonia	29.04.2002
21.	LPP Czech Republic s.r.o.	Praga, Czechy	16.09.2002
22.	LPP Hungary Kft	Budapeszt, Węgry	18.10.2002
23.	LPP Retail Latvia Ltd	Ryga, Łotwa	30.09.2002
24.	UAB LPP	Wilno, Litwa	27.01.2003
25.	LPP Ukraina	Przemysławany, Ukraina	23.07.2003
26.	RE Trading Zamknięta Spółka Akcyjna	Moskwa, Rosja	12.02.2004
27.	LPP Fashion Distributor SRL	Bukareszt, Rumunia	12.08.2007

Dominacja LPP S.A. w podmiotach zależnych, z uwagi na jej 100% udział w kapitale tych podmiotów oraz w całkowitej liczbie głosów, ma charakter bezpośredni.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe GK, za okres od 01 stycznia do 31 grudnia 2007 roku, obejmuje wyniki jednostkowe LPP S.A. oraz wyniki niżej wymienionych zagranicznych spółek zależnych:

- LPP Retail Estonia OU,
- LPP Czech Republic s.r.o.,
- LPP Hungary Kft,
- LPP Retail Latvia Ltd,
- UAB LPP,
- LPP Ukraina AT,
- ZAO Re Trading,
- LPP Fashion Distributor SRL

Jednostki krajowe, zależne od LPP S.A., nie zostały objęte konsolidacją ze względu na nieistotność danych. Jest to zgodne z Polityką Rachunkowości przyjętą przez Grupę.

Zgodnie z nią, nie jest obejmowana konsolidacją jednostka zależna lub stowarzyszona, jeżeli wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym tej jednostki są nieznaczne w stosunku do danych sprawozdania finansowego jednostki dominującej. W szczególności za nieznaczną uznawana jest suma bilansowa oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i usług oraz operacji finansowych jednostki, które za okres obrotowy są niższe od 10% sumy bilansowej i przychodu jednostki dominującej. Łączna kwota sum bilansowych i przychodów jednostek nie objętych konsolidacją nie może również przekraczać tego poziomu, lecz ustalonego w odniesieniu do odpowiednich wielkości skonsolidowanego sprawozdania finansowego przy założeniu, że w jego zakres wchodzi wszystkie jednostki zależne i stowarzyszone bez dokonywania wyłączeń.

Udział w wielkościach skonsolidowanych, wszystkich krajowych spółek zależnych nie objętych konsolidacją, przedstawia się następująco:

- w sumie bilansowej Grupy Kapitałowej – 0,89 %
- w przychodach ze sprzedaży i przychodach finansowych Grupy Kapitałowej – 4,38 %.

Nie objęcie konsolidacją sprawozdań finansowych tych spółek nie wpływa negatywnie na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego GK.

LPP S.A. jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce i krajach Europy Centralnej i Wschodniej. Spółki wchodzące w skład GK i podlegające konsolidacji są podmiotami zajmującymi się dystrybucją towarów pod marką Reserved i Cropp poza granicami Polski. Odzież jest zasadniczo jedynym towarem, sprzedawanym przez spółki z GK. Jako towar uzupełniający podstawową ofertę spółek GK, sprzedawane jest obuwie, torby oraz akcesoria odzieżowe.

Projekty odzieży sporządzane są w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie LPP S.A. w Gdańsku i są następnie przekazywane do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów, nawiązując w tym celu współpracę z zakładami produkcyjnymi w Polsce i poza jej granicami. Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki znajdującego się w Szanghaju.

GK osiąga także niewielkie przychody ze sprzedaży usług (są to w 100% przychody podmiotu dominującego - głównie usługi dot. know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych oraz wynajmowanie środków transportu).

19 zależnych spółek krajowych prowadzi działalność w zakresie wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp Town i Reserved.

25 stycznia 2008 roku zostały zarejestrowane dwa nowe podmioty zależne z siedzibą w Moskwie, w Rosji., gdzie kapitał zakładowy zostanie w całości objęty i opłacony przez spółkę dominującą.

#### **4. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego oraz informacja o zmianach stosowanych zasad rachunkowości**

Zgodnie z Ustawą o Rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku (tekst jednolity Dz. U. z 2003 roku nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami), z dniem 1 stycznia 2005 roku Grupa Kapitałowa LPP prezentuje skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związane z nimi interpretacje, ogłaszane w

formie rozporządzeń Komisji Europejskiej. Ustawa o Rachunkowości stosowana jest w zakresie nie uregulowanym przez MSSF. Sprawozdania finansowe za okresy rozpoczynające się przed 1 stycznia 2005 roku sporządzano w oparciu o Ustawę o Rachunkowości oraz wydane na jej podstawie rozporządzenia wykonawcze.

Grupa nie skorzystała z prawa wynikającego ze zmiany zawartej w MSR 1, dotyczącej pożyczek udzielonych spółkom zależnym, i nie kwalifikuje tych pożyczek jako podporządkowanych.

Raport zawiera skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy oraz jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP S.A. Raport został przygotowany zgodnie z MSSF.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w tysiącach polskich złotych.

## 5. Oświadczenie o zgodności z MSSF

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zatwierdzonymi przez Unię Europejską Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, za wyjątkiem poniższych standardów które według stanu na 31 marca 2008 roku nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

1. Zmieniony MSSF 3 „Połączenie jednostek gospodarczych” – opublikowany w dniu 10 stycznia 2008 roku i mający zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 lipca 2009 i później. Zmiana obejmuje między innymi zrewidowane podejście do ujmowania innych kosztów bezpośrednich związanych z połączeniem, ujęcie i rozliczenia nabycia w kilku transakcjach, wyceny i ujęcia firmy oraz kapitału mniejszości jak również podejścia do warunków płatności.
2. Zmiana do MSR 23 „Koszty finansowania zewnętrznego” – opublikowana w dniu 29 marca 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Zmiana standardu obejmuje eliminację dotychczasowej opcji możliwości ujmowania kosztów finansowania zewnętrznego bezpośrednio w rachunku zysków i strat.
3. Zmiana do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – opublikowana w dniu 6 września 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Zmiana obejmuje zmiany dotyczące nazewnictwa podstawowych sprawozdań finansowych oraz prezentacji bilansu, rachunku zysków i strat oraz zmian w kapitale własnym.
4. Zmiana do MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” – opublikowana w dniu 10 stycznia 2008 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 lipca 2009 i później. Zmiana dotyczy uregulowania kwestii nabycia lub sprzedaży udziałów w ramach transakcji, której nie następuje utrata kontroli, wyceny udziałów w jednostce zależnej jakie pozostają w sprawozdaniu jednostki dominującej po utracie kontroli nad tą jednostką oraz ujmowania kapitałów mniejszości.
5. Zmiana do MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych” – opublikowana w dniu 17 stycznia 2008 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Zmiana wprowadza wyjaśnienia w zakresie definiowania warunków nabywania uprawnień oraz rachunkowego podejścia do rozwiązania umów w zakresie płatności w formie akcji własnych.
6. Interpretacja KIMSF 12 „Porozumienia o świadczeniach publicznych” – opublikowana w dniu 30 listopada 2006 roku i mające zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2008 i później. Interpretacja daje wytyczne dla operatorów w umowach koncesji na usługi pomiędzy sektorem publicznym i prywatnym w



zakresie ujęcia księgowego tych umów. KIMSF 12 dotyczy umów, w których udzielający koncesji kontroluje lub reguluje, jakie usługi operator świadczy przy pomocy określonej infrastruktury, a także kontroluje znaczący pozostały udział w infrastrukturze na koniec okresu realizacji umowy.

7. Interpretacja KIMSF 13 „Programy lojalnościowe” – opublikowana w dniu 28 czerwca 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 lipca 2008 i później. Interpretacja daje wytyczne jednostkom przyznającym swoim klientom tzw. „punkty” lojalnościowe odnośnie wyceny ich zobowiązań wynikających z przekazania produktów lub wykonania usług darmowych lub o obniżonej cenie w momencie realizacji przez klienta przyznanych punktów.
8. Interpretacja KIMSF 14 „MSR 19 – Ograniczenie ujmowania nadwyżki w programie określonych świadczeń, minimalne wymogi dotyczące ujęcia oraz wzajemne powiązania między tymi wymogami” – opublikowana w dniu 5 lipca 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2008 i później.

Według szacunków jednostki, w/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez jednostkę na dzień bilansowy.

Ponadto, Spółka sporządzając niniejsze sprawozdanie finansowe nie zastosowała następujących standardów, zmian standardów i interpretacji, które zostały opublikowane i zatwierdzone do stosowania w UE, ale nie mają jeszcze zastosowania:

1. MSSF 8 „Segmenty operacyjne” – opublikowany w dniu 30 listopada 2006 roku i mający zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Standard zastępuje MSR 14 „Sprawozdawczość według segmentów działalności” i wymaga między innymi by segmenty operacyjne były określane na podstawie sprawozdań wewnętrznych dotyczących komponentów jednostki gospodarczej podlegających okresowym przeglądowi dokonywanym przez członka kierownictwa odpowiedzialnego za podejmowanie decyzji operacyjnych, w celu alokacji zasobów do poszczególnych segmentów i oceny ich działania.
2. KIMSF 11 „MSSF 2 – wynagrodzenie akcjami w ramach grupy i akcjami własnymi”, opublikowany w dniu 2 listopada 2006 roku i mający zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 marca 2007 i później. Interpretacja daje wytyczne co do uznawania i ujmowania transakcji wynagradzania akcjami własnymi w ramach jednostek grupy kapitałowej.

Według szacunków jednostki w/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe jeżeli zostałyby zastosowane przez jednostkę na dzień bilansowy.

## 6. Kontynuacja działalności

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za 2007 rok, sprawozdanie finansowe Spółki Dominującej oraz sprawozdania spółek zależnych będące podstawą sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, w nie zmniejszonym istotnie zakresie.

Według wszelkich dostępnych na dzień sporządzania raportu informacji, istnieją pełne podstawy aby przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania stosować zasady kontynuacji .

## 7. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez zarząd jednostki dominującej Grupy Kapitałowej LPP w dniu 18 kwietnia 2008 roku.

## 8. Zdarzenia po dniu bilansowym

Zgodnie z MSR 10, do zdarzeń następujących po dniu bilansowym zalicza się wszystkie zdarzenia jakie miały miejsce od dnia bilansowego do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji.

Po dniu bilansowym nie miały miejsca zdarzenia, które mogłyby wpłynąć w znaczący sposób na przyszłe wyniki finansowe Grupy, ani inne zdarzenia, które zgodnie z MSSF winny być uwzględnione lub odrębnie ujawnione w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

Zarząd posiada prawo do wprowadzania poprawek do sprawozdania finansowego już po jego publikacji.

## 9. Zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego, przyjęte przy sporządzaniu skonsolidowanego raportu

### Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne

Wartość początkowa środków trwałych ustalana jest na poziomie ceny nabycia powiększonej o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia. Koszty finansowania zewnętrznego nie są włączane do wartości środków trwałych, lecz ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Na dzień bilansowy, środki trwałe wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Odpisów amortyzacyjnych GK dokonuje metodą liniową. Środki trwałe są amortyzowane przez określony z góry przewidywany czas ich używania, weryfikowany corocznie.

Okresowej weryfikacji podlega również wartość środków trwałych, pod kątem jej ewentualnego obniżenia, w wyniku zdarzeń lub zmian w otoczeniu bądź wewnątrz samych spółek, mogących powodować obniżenie wartości tych aktywów poniżej jej aktualnej wartości księgowej.

Na potrzeby rachunkowości, kierując się zasadą istotności, przejęto analogiczne do podatkowych kwoty graniczne, pozwalające na jednorazową amortyzację środka trwałego lub nie zaliczanie składnika majątku do środków trwałych.

Zgodnie z powyższym, w LPP S.A. przyjęto zasadę, że w każdym przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego albo prawa majątkowego przekracza 3.500,- PLN, dokonuje się comiesięcznych odpisów amortyzacyjnych, począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji.

W przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego nie przekracza 3.500 zł, przyjęto dwie możliwości księgowania, kierując się zasadą istotności:

- ujęcie w ewidencji środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, i jednorazowe umorzenie w miesiącu przyjęcia do eksploatacji;

lub

- ujęcie w ewidencji pozabilansowej oraz jednorazowe spisanie w koszty zużycia materiałów ewidencjonowanych w miesiącu poniesienia wydatku.

Spółki zagraniczne również stosują tą zasadę, jednakże z uwzględnieniem kwot granicznych zgodnych z lokalnymi przepisami podatkowymi (nie różniących się istotnie między sobą w poszczególnych krajach).

Polityka rachunkowości Grupy Kapitałowej, w uzasadnionych wypadkach, dopuszcza możliwość podjęcia przez zarząd decyzji o dokonywaniu amortyzacji liniowej od środków trwałych niskocennych, wtedy gdy zachodzą łącznie następujące okoliczności:

- jednorazowo są nabywane znaczne ilości środków trwałych, których cena jednostkowa nie przekracza ustalonej kwoty granicznej, lecz ich łączna wartość jest znaczna,
- stanowią one zespół jednorodnych lub (i) współpracujących ze sobą środków trwałych, a ich zakup wiąże się z realizacją dużego przedsięwzięcia inwestycyjnego, mającego funkcjonować co najmniej przez okres normatywnej amortyzacji, przewidzianej dla danej grupy środków trwałych w przepisach podatkowych,
- są środkami trwałymi o wysokiej jakości i niezawodności.

Opisana sytuacja wystąpiła dotychczas dwukrotnie i dotyczyła:

- zakupu w LPP S.A. znacznej ilości sprzętu komputerowego w ramach realizacji nowej koncepcji systemu informatycznego spółki,
- wydatków ponoszonych przez spółki na nakłady budowlane oraz wyposażenie nowych salonów firmowych Reserved oraz Cropp, ponoszonych w związku z realizowaniem nowej koncepcji ich aranżacji oraz wystroju.

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane i amortyzowane w sposób analogiczny do środków trwałych. Najistotniejsza różnica dotyczy braku możliwości zwiększania wartości początkowej o kwoty ulepszenia wartości niematerialnej i prawnej, chyba, że nakłady takie umożliwią generowanie przez składnik przyszłych korzyści ekonomicznych przewyższających korzyści pierwotnie szacowane.

Środki trwałe w budowie – na dzień bilansowy wyceniane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości.

Inwestycje długoterminowe występujące w GK obejmują :

- udziały posiadane przez LPP S.A. w krajowych jednostkach zależnych - wyceniane według cen nabycia pomniejszonych o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości,
- udzielone pożyczki długoterminowe – wyceniane na dzień bilansowy według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, pomniejszone o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe obejmują:

- aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, których wartość jest aktualizowana na każdy dzień bilansowy
- rozliczenia międzyokresowe związane z opłaconym z góry czynszem najmu.

#### Zapasy

Na dzień bilansowy wyceniane są wg cen nabycia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto.

Do pozycji zapasów kwalifikowane są:

- towary handlowe ,
- materiały (tkaniny oraz akcesoria krawieckie), nabyte i wydawane do przerobu kontrahentom zewnętrznym,
- materiały informatyczne związane z eksploatacją i utrzymaniem oraz rozwojem sieci komputerowej,
- materiały reklamowe.

Towary handlowe w magazynach krajowych ewidencjonowane są ilościowo-wartościowo i wyceniane:

- w przypadku towarów z importu – w cenach nabycia, obejmujących ceny zakupu, koszty transportu na odcinku zagranicznym oraz na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w kraju oraz cła; do przeliczenia wartości w walucie obcej stosowany jest kurs wynikający z dokumentu celnego ,
- w przypadku towarów nabywanych w kraju – w cenach zakupu; koszty związane z nabyciem tych towarów, ze względu na ich nieistotną wielkość, obciążają bezpośrednio koszty działalności w momencie poniesienia.

Wycena rozchodu towarów handlowych z kolekcji Reserved, Cropp, Esotiq i Henderson następuje wg cen średnioważonych.

W stosunku do rozchodu towarów handlowych z innych kolekcji obowiązuje metoda FIFO.

Towary handlowe w składach celnych wyceniane są w cenach nabycia obejmujących cenę zakupu oraz koszty transportu na odcinku zagranicznym i na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w danym kraju.

Rozchód towaru ze składu celnego (wyjęcia do magazynów krajowych lub sprzedaż bezpośrednio za granicę), jest wyceniany w drodze szczegółowej identyfikacji towaru w nawiązaniu do konkretnych złożów towaru w składzie celnym.

Towary handlowe w drodze wyceniane są na poziomie cen zakupu powiększonych o znane na moment sporządzania bilansu koszty w transporcie na odcinku zagranicznym i krajowym. W stosunku do towarów importowanych w drodze, do wyceny w spółce dominującej, stosowany jest kurs sprzedaży waluty obowiązujący na dzień bilansowy w Raiffeisen Bank Polska S.A. (w przypadku spółek zagranicznych – kurs sprzedaży stosowany przez banki, z którymi spółki posiadają największy wolumen obrotów lub kurs średni banku centralnego).

Zapasy które utraciły swoją wartość handlową lub użytkową, obejmowane są odpisem aktualizującym, odnoszonym w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych.

#### Należności

Należności z tytułu dostaw i usług, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących, dotyczących należności nieściągalnych oraz wątpliwych.

Zasada powyższa, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie należności, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych należności, zawartej w MSR 39.

Odpisy aktualizujące wartość należności są dokonywane z uwzględnieniem rodzaju należności:

- należności sporne (wobec których wszczęto postępowanie sądowe oraz należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości) – odpisy aktualizujące dokonywane są w pełnej kwocie należności,
- należności pozostałe:
  - przysługujące od odbiorców bielizny – stanowiących dużą grupę drobnych kontrahentów, o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy - odpisy aktualizujące dokonywane są obligatoryjnie w wysokości 30% kwoty zadłużenia,
  - przysługujące od pozostałych kontrahentów, o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy - dokonywana jest szczegółowa analiza sytuacji finansowej klienta, i w razie uzasadnionych obaw utraty należności, tworzony jest odpis w wysokości do 100% kwoty zadłużenia,
  - przysługujące od kontrahentów, których sytuacja finansowa niesie istotne ryzyko utraty należności, bez względu na okres przeterminowania - odpisy aktualizujące są tworzone w oparciu o indywidualną analizę i ocenę sytuacji oraz ryzyka poniesienia straty.

#### Inwestycje krótkoterminowe

Obejmują aktywa inwestycyjne płatne, wymagalne lub przeznaczone do zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego oraz środki pieniężne.

Wycena inwestycji krótkoterminowych na dzień bilansowy dokonywana jest według następujących zasad:

- udzielone pożyczki krótkoterminowe – w wysokości zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej,
- krajowe środki pieniężne - wyceniane są wg wartości nominalnej,
- gotówkę w walutach obcych wg kursu kupna waluty stosowanym w tym dniu przez banki danych krajów, z którymi spółki posiadają największy wolumen obrotów.

#### Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia te obejmują koszty dotyczące kolejnych okresów i przypadające do rozliczenia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

#### Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

### Kapitał zapasowy

Na wartość prezentowaną w pozycji Kapitał Zapasowy składają się:

- premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną, pomniejszona o poniesione koszty emisji,
- kwoty zysków z lat ubiegłych, zakwalifikowane na podstawie decyzji Walnych Zgromadzeń Akcjonariuszy,
- kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami przyznane zgodnie z programem motywacyjnym dla określonych osób.

### Zyski/straty z lat ubiegłych

W pozycji tej prezentowany jest wynik finansowy netto poprzednich lat obrotowych, aż do momentu podjęcia decyzji o jego podziale (lub pokryciu) jak również korekty wyniku finansowego dotyczące lat ubiegłych, a wynikające z błędów podstawowych lub zmian zasad rachunkowości.

### Zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych.

Zasada powyższa, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie zobowiązań, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych zobowiązań, zawartej w MSR 39.

W stosunku do zobowiązań finansowych Grupa Kapitałowa LPP przyjęła metodę ich wyceny wg zamortyzowanej ceny nabycia.

### Rezerwy

Utworzone rezerwy dotyczą odroczonego podatku dochodowego oraz świadczeń pracowniczych.

Rezerwy na świadczenia pracownicze obejmują:

- rezerwę na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe
- rezerwę na przyszłe świadczenia emerytalne.

Rezerwa na przyszłe świadczenia emerytalne jest szacowana przez spółki samodzielnie, przy zastosowaniu metody uwzględniającej przepracowany okres, płeć oraz wartość aktualnego wynagrodzenia. Przyjęto założenie, że dyskonto dotyczące rezerwy na świadczenia emerytalne odpowiada spodziewanej stopie wzrostu wynagrodzeń.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły straty i zyski aktuarialne.

### Przychody

Przychody są ujmowane w wysokości prawdopodobnych, wiarygodnie wycenionych korzyści ekonomicznych, związanych z daną transakcją.

Przychody ze sprzedaży towarów są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towarów zostały przekazane nabywcy.

Z uwagi na zjawisko dotyczące reklamacji i zwrotów od klientów, przychody ze sprzedaży towarów są urealniane poprzez korektę dotyczącą szacunkowego kosztu tych zwrotów. Opierając się na dotychczasowych doświadczeniach oszacowano wskaźnik zwrotów towaru w odniesieniu do wielkości sprzedaży. Przyjęto również, że większość zwrotów towarów ma miejsce w kolejnym kwartale po dokonaniu zakupu. Wartość wskaźnika zarówno w stosunku do kosztu własnego, jak i do przychodu jest ustalana co kwartał.

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

### Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, są ujmowane przez Grupę zgodnie z podejściem wzorcowym, zawartym w MSR 23, tj. są niezwłocznie zaliczane w ciężar kosztów, w okresie, w którym je poniesiono.

### Transakcje wyrażone w walutach obcych

Walutą funkcjonalną Grupy Kapitałowej LPP jest złoty polski (PLN).

Na dzień przeprowadzenia transakcji gospodarczej, aktywa i pasywa wyrażone w walucie obcej, ujmują się odpowiednio po kursie:

- kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta spółka – w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań,
- średnim kursie banku centralnego danego kraju, ustalonym dla danej waluty na dzień wystawienia faktury lub wynikającym z dokumentu celnego.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych:

- pozycje pieniężne:
  - składniki aktywów – po kursie kupna waluty stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka,
  - składniki pasywów – po kursie sprzedaży stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka.
- pozycje niepieniężne - po kursie historycznym waluty z dnia przeprowadzenia transakcji.

### Dotacje

Dotacje państwowe ujmują się w księgach w taki sposób, aby przychód z tytułu dotacji był ujmowany współmiernie do ponoszonych kosztów z nią związanych.

Grupa przyjęła odpowiednie metody prezentacji dotacji w sprawozdaniu finansowym:

- dotacje do aktywów – początkowo jako osobna pozycja w „Przychodach przyszłych okresów”, a następnie w sposób systematyczny prezentowane jako przychód na przestrzeni okresu użytkowania składnika aktywów;
- dotacje do przychodów – jako pozycja „Pozostałe przychody operacyjne/finansowe”

### Jednostkowy zysk netto na akcje

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez liczbę akcji jednostki dominującej w danym okresie. Grupa nie prezentuje rozwodnionego zysku/straty na akcję, ponieważ nie występują istotne czynniki rozwadniające zysk na akcję.

### Wynagrodzenia płatne akcjami

Zgodnie z Uchwałą WZA z 29 czerwca 2007 roku, w spółce dominującej funkcjonuje program motywacyjny umożliwiający obejmowanie pracownikom i współpracownikom spółki akcji, które zostaną wyemitowane w ramach kapitału docelowego. Program realizowany będzie w latach 2007-2010 i obejmie maksymalnie 15.000 akcji LPP S.A.

Warunkiem podstawowym realizacji programu w poszczególnych latach jest wypracowanie przez GK LPP S.A. zysku większego od wypracowanego w roku poprzednim odpowiednio o:

- a) 70% dla zysku za rok 2007 (czyli zysk netto za rok 2007 musi być co najmniej o 70% większy od zysku netto wypracowanego w roku 2006). Warunek ten został spełniony w 2007 roku.
- b) 10% dla zysku za kolejne lata.

W programie może wziąć udział grupa około 100 osób, która zadeklaruje, iż rezygnuje z dodatkowego wynagrodzenia (nagrody) jakie może pozyskać w związku z realizacją indywidualnych zadań, osiągnięciu planowanych poziomów sprzedaży, pozytywną oceną ich pracy przez Zarząd, z tym, że ilość akcji, które mogą zostać objęte przez poszczególne osoby liczona będzie jako iloraz 120% przynależnej wartości nagrody brutto i giełdowej ceny akcji LPP S.A. z notowań na GPW w dniu poprzedzającym stosowną uchwałę Zarządu (Rady Nadzorczej dla członków Zarządu). Akcje zostaną objęte przez uczestników programu po cenie nominalnej, czyli 2 złote.

Określenie wartości nagrody w przypadku członków Zarządu zgodne jest ze stosowną Uchwałą Rady Nadzorczej. Kryterium określenia jej wysokości jest wartość zysku netto wypracowanego przez GK LPP S.A. W przypadku realizacji zysku netto za 2007 rok przekraczającego 120 mln zł, nagroda wyniesie dwudziestokrotność wynagrodzenia brutto miesięcznego dla każdej osoby wchodzącej w skład Zarządu LPP S.A.

Ustalanie wysokości nagrody dla pozostałych osób uprawnionych odbywa się dwukrotnie w roku, każdorazowo po zakończeniu sezonów handlowych (czyli okresów marzec – sierpień i wrzesień – luty).

Na dzień raportu nie jest znana ilość akcji, którą osoby uprawnione zadeklarują do objęcia w ramach programu, rezygnując z potencjalnej nagrody pieniężnej, ponieważ nie zostały zakończone procesy ustalające wysokość nagrody dla każdego uprawnionego. Dodatkowo pozyskanie wiedzy utrudnia fakt, iż osoby uprawnione mają prawo do dnia podjęcia stosownej uchwały o zwiększeniu kapitału w ramach programu podjąć decyzję o rezygnacji z udziału w programie i pobrać przynależną im nagrodę w formie pieniężnej.

W sprawozdaniu finansowym, uwzględniona została kwota 4 875 tys. złotych jako wartość rezerwy odnosząca się do kosztów roku 2007, która odpowiada szacowanej wartości obejmowanych akcji w ramach programu. Jest to wielkość sumy przewidywanych nagród pieniężnych, które mogą zostać przyznane osobom uprawnionym do objęcia akcji, powiększona o 20%.

#### Segmenty działalności

Zakres informacji finansowych w sprawozdawczości dotyczącej segmentów działalności w Grupie określony jest w oparciu o wymogi MRS 14.

Grupa przyjęła jako podstawowy układ sprawozdawczy – podział na segmenty geograficzne, czyli związane z prowadzeniem działalności w różnych obszarach geograficznych.

Zostały wyodrębnione dwa segmenty:

- działalność na terenie Unii Europejskiej
- działalność w krajach pozostałych

Podział na segmenty geograficzne oparto o kryterium lokalizacji aktywów Grupy.

Aktywa (pasywa) segmentu są aktywami (pasywami) operacyjnymi wykorzystywanymi przez segment w działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu.

Wynik segmentu jest ustalany na poziomie zysku operacyjnego.

Przychody, wynik, aktywa i zobowiązania segmentów ustalane są przed dokonaniem wyłączeń transakcji pomiędzy segmentami, po eliminacji w ramach segmentu.

#### Hiperinflacja

MSR 29 Sprawozdawczość finansowa w gospodarkach hiperinflacyjnych wymaga by jednostki, które prowadzą działalność gospodarczą w okresie hiperinflacji, przeliczyły składniki kapitału własnego z zastosowaniem ogólnego wskaźnika inflacji. Skutki przeliczenia powinny być prezentowane ze znakiem minus w pozycji bilansu zyski zatrzymane. Korekta taka ma odzwierciedlać wpływ hiperinflacji na wynik finansowy za dany okres sprawozdawczy. Przyjmuje się, że w Polsce występowała hiperinflacja w latach 1989 – 1996. Zdaniem Zarządu, wątpliwości może budzić ujmowanie w bilansie wspomnianej korekty hiperinflacyjnej jako nie pokrytej straty z lat ubiegłych w sytuacji gdy dotyczy ona zdarzeń sprzed lat jedenastu i więcej, a korespondujące z nią zyski zostały podzielone przed datą sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego. Dodatkowo, nie jest jasne czy ewentualne ujęcie korekty hiperinflacyjnej powoduje skutki na gruncie przepisów Kodeksu Spółek Handlowych, dotyczących np. kwoty dywidendy możliwej do wypłaty, kwoty zaliczki na poczet dywidendy czy też warunków kiedy niezbędne jest podjęcie uchwały dotyczącej dalszego istnienia jednostki. W tej sytuacji, zdaniem Zarządu ujęcie korekty hiperinflacyjnej bezpośrednio w bilansie sporządzonym na dzień 31 grudnia 2007 roku mogłoby być mylące dla użytkowników

sprawozdania finansowego i dlatego odpowiednie kwoty, wskaźniki i sposób przeliczenia, dotyczące korekty hiperinflacyjnej, zaprezentował w nocie 13.8. do sprawozdania finansowego.

Sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej LPP są sporządzane z zastosowaniem metody kosztów historycznych

#### Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych

Grupa przyjęła, że na potrzeby rachunku przepływów pieniężnych do środków pieniężnych zalicza się :

- środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych oraz środki pieniężne w drodze,
- inne środki pieniężne przez które rozumie się czeki obce, weksle obce, czeki podróżne, jak również obligacje obce, lokaty itp., jeżeli są płatne (wymagalne) w ciągu 3 miesięcy od dnia ich wystawienia (nabycia, założenia),
- inne aktywa pieniężne, (przez które rozumie się wymagalne na dzień bilansowy odsetki od aktywów finansowych krótko i długoterminowych, a więc od lokat, , obligacji, bonów skarbowych itp.)

### **10. Zarządzanie ryzykiem finansowym**

Główne instrumenty finansowe w działalności Grupy Kapitałowej LPP to kredyty bankowe i udzielone pożyczki ( nota 13.4 oraz 13.13). Głównych ich celem jest pozyskiwanie środków finansowych na działalność spółki. LPP S.A. też posiada inne instrumenty finansowe, które powstają w toku prowadzonej działalności. Przede wszystkim należą do nich środki pieniężne i lokaty ( nota 13.7), należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług ( nota 13.6 oraz 13.14).

Zgodnie z MSSF 7 została przeprowadzona analizę z zakresu ryzyk związanych z instrumentami finansowymi, na które jest narażona GK.

#### *a) ryzyko kredytowe*

Ryzyko kredytowe dotyczy przede wszystkim należności z tytułu dostaw i usług, w wartości wykazanej w bilansie, oraz gwarancji udzielonych obcym podmiotom.

Koncentrację ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług, przedstawia tabela poniżej.

Odbiorca	udział % należności w wartości należności ogółem
Odbiorca 1	15,85%
Pozostali, których należności nie przekraczają 5% wartości należności ogółem	84,15%
Razem należności netto z tytułu dostaw i usług	100,0%

Klasyfikacja należności handlowych brutto wg długości okresu przeterminowania przedstawia tabela poniżej:

w tysiącach PLN	2007	2006
Bez przeterminowania	37 221	26 849
Przeterminowanie do roku	10 558	10 762
Przeterminowanie pow. roku	3 143	3 496
<b>Razem</b>	<b>50 922</b>	<b>41 107</b>



Należności przeterminowane powyżej roku objęte zostały w większości odpisem aktualizującym wartość należności.

W LPP S.A. nie są stosowane instrumenty zabezpieczające ww. ryzyka finansowe i nie jest stosowana rachunkowość zabezpieczeń.

*b) ryzyko płynności*

Celem Grupy jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie takich źródeł finansowania jak kredyty bankowe w rachunku bieżącym czy też inwestycyjne kredyty bankowe.

W porównaniu z rokiem poprzednim zaangażowanie kredytowe GL LPP ( wg stanu na dzień 31.12.2007 roku) uległo zmniejszeniu. Dokładny opis sytuacji finansowej spółki pod względem zaciągniętych kredytów przedstawia nota 13.13. Znaczące zmniejszenie odsetkowego zadłużenia krótkoterminowego w stosunku do sytuacji z końca roku 2006, było możliwe ze względu na wypracowanie w roku 2007 istotnie wyższych zysków. Wzrost zadłużenia długoterminowego wynikał z kolei z uruchomienie kolejnych transz kredytu inwestycyjnego, przy pomocy którego finansowana jest budowa nowego centrum logistycznego.

W ramach ryzyka płynności należy również wskazać na zobowiązania od towarów i usług.

Klasyfikacja zobowiązań handlowych brutto wg długości okresu przeterminowania przedstawia tabela poniżej:

<i>w tysiącach PLN</i>	2007	2006
Bez przeterminowania	136 241	91 647
Przeterminowanie do roku	10 005	13 149
Przeterminowanie pow. roku	74	13
<b>Razem</b>	<b>146 320</b>	<b>104 809</b>

Wzrost wielkości zobowiązań wynika z faktu: przyspieszenia zakupów nowej kolekcji, która to powinna być wprowadzana do sklepów szybciej niż w poprzednich okresach, wzrostu skali działania Spółki oraz zwiększania jej znaczenia dla dostawców.

*c) ryzyko walutowe*

Podstawową walutą rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka część rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Większość wpływów ze sprzedaży osiągnięta jest w złotych. Stabilność kursu polskiej waluty do USD i Euro (w zasadzie w wielu ostatnich kwartałach obserwowane jest umacnianie złotówki) jest na tyle duża, że w opinii zarządu ryzyko wpływu tych zmian na wyniki spółki jest niewielkie.

Specyfika działalności Grupy pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę przed wprowadzeniem go na rynek.

Oprócz ryzyka walutowego związanego z walutą rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro. Przytoczona powyżej opinia dotycząca wpływu na wyniki spółki zmiany kursu walut, w których rozliczane są transakcje nabycia towarów dotyczy także rozliczeń umów najmu lokali.

*d) ryzyko stopy procentowej*

Ryzyko stopy procentowej związane jest z ciągłym wykorzystywaniem przez GK kredytów bankowych, jak również, choć w mniejszym stopniu z udzielonymi pożyczkami. Kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej, obciążone są ryzykiem przepływów pieniężnych. W opinii Zarządu ewentualna zmiana stóp procentowych nie wpłynie w znaczący sposób na wyniki osiągnięte przez Grupę.

W tabelach poniżej zaprezentowano analizę wpływu zmian stóp procentowych oraz zmiany kursu walut obcych na rachunek zysków i strat oraz na kapitał własny. Analiza dotyczy finansowych składników bilansu spółki na dzień bilansowy.

**Ryzyko stóp procentowych**

w tys. zł

+/- 75 pb SP			
<i>Pozycje bilansowe</i>	<i>Wartość*</i>	<i>Wpływ na wynik</i>	<i>Wpływ na wynik</i>
<u>Aktywa finansowe</u>			
Środki pieniężne	48 207	17	-17
Lokaty	5 225	39	-39
Pożyczki udzielone	2 300	362	-362
<i>Wpływ na aktywa finansowe przed opodatkowaniem</i>		418	-418
Podatek (19%)		-79	79
<i>Wpływ na aktywa finansowe po opodatkowaniu</i>		339	-339
<u>Zobowiązania finansowe</u>			
Kredyty bankowe	84 882	-637	637
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe przed opodatkowaniem</i>		-637	637
Podatek (19%)		121	-121
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe po opodatkowaniu</i>		-516	516
<b>Razem</b>		<b>-177</b>	<b>177</b>

Na dzień 31 grudnia 2007 roku zysk netto Grupy byłby o 177 tys. PLN niższy w przypadku gdyby stopy procentowe w PLN, EUR oraz USD były wyższe o 75 punktów bazowych, przy założeniu wszystkich pozostałych parametrów bez zmian. Wynik taki jest rezultatem wyższego stanu kredytów aniżeli środków pieniężnych i udzielonych pożyczek.

**Ryzyko kursu walutowego**

w tys. zł

+/- 5%			
<i>Pozycje bilansowe</i>	<i>Wartość*</i>	<i>Wpływ na wynik</i>	<i>Wpływ na wynik</i>
<u>Aktywa finansowe</u>			
Środki pieniężne	48 207	-1 774	1 774
Należności handlowe	45 816	-1 185	1 185
<i>Wpływ na aktywa finansowe przed opodatkowaniem</i>		-2 959	2 959
Podatek (19%)		562	-562
<i>Wpływ na aktywa finansowe po opodatkowaniu</i>		-2 397	2 397
<u>Zobowiązania finansowe</u>			
Zobowiązania handlowe	146 320	4 314	-4 314
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe przed opodatkowaniem</i>		4 314	-4 314
Podatek (19%)		-820	820
<i>Wpływ na zobowiązania finansowe po opodatkowaniu</i>		3 494	-3 494
<b>Razem</b>		<b>-1 097</b>	<b>1 097</b>

\* podane wartości nie uwzględniają utworzonych odpisów aktualizujących utworzonych na należności handlowe

Na dzień 31 grudnia 2007 roku zysk netto Grupy Kapitałowej LPP byłby o 1 097 tys. zł. niższy, gdyby złotówka umocniła się o 5% względem walut obcych (głównie USD), a pozostałe czynniki nie uległy zmianom. Jest to efekt zwiększenia udziału sprzedaży eksportowej w całości przychodów ze sprzedaży oraz idącego za tym wzrostu należności wyrażonych w walucie obcej. Osłabienie złotówki o 5% w stosunku do walut obcych na dzień 31 grudnia 2007 roku miałby taki sam ilościowo, lecz przeciwny co do znaku, wpływ na występujące w spółce waluty.

### 11.1 Ważne oszacowania i osądy

Szacunki wpływające na wartości wykazane w sprawozdaniu finansowym, dotyczą:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych,
- wartości rezydualnej środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- procentu zwrotów towarów sprzedanych w okresie sprawozdawczym dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym,
- odpisów aktualizujących składniki aktywów,
- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odpisy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczonego podatku dochodowego.

Stosowana metodologia ustalania wartości szacunkowych opiera się na najlepszej wiedzy zarządu i jest zgodna z wymogami MSSF.

Metodologia ustalania wartości szacunkowych jest stosowana w sposób ciągły względem ostatniego okresu sprawozdawczego

Nie dokonano zmiany następujących wartości szacunkowych względem poprzedniego okresu:

- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odpisy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczonego podatku dochodowego.

Uległy zmianom (zgodnie z przyjętą metodologią) wartości szacunkowe w zakresie:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności niektórych środków trwałych –dotyczy to głównego serwera firmy, centrali telefonicznej oraz macierzy dyskowej IBM (wydłużenie okresu amortyzacji po dokonanej modernizacji)
- wskaźnika korygującego sprzedaż, dotyczącego zwrotów towarów dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym.

Zmiany odpisów aktualizujących przedstawiono w dalszej części informacji, w dodatkowych notach objaśniających do poszczególnych pozycji aktywów.

### 11.2 Zmiany w danych publikowanych w poprzednich okresach

W 2007 roku w spółce ZAO „Re Trading” z siedzibą w Rosji stwierdzono błąd podstawowy dotyczący lat 2005-2006 wynikający z nieprawidłowego ujęcia kosztu własnego sprzedaży towarów. Publikowane dane za poprzedni okres zostały doprowadzone do porównywalności. Wpływ błędu podstawowego na wynik z lat ubiegłych wyniósł 1 784 tys. zł.

## 12. Zasady konsolidacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej sporządzone zostało na podstawie sprawozdań finansowych wszystkich istotnych jednostek zależnych, stosujących jednakowe z jednostką dominującą metody wyceny i zasady sporządzania sprawozdań finansowych.

Do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej włączono odpowiednie dane, wynikające ze sprawozdania jednostki dominującej oraz ze sprawozdań finansowych zagranicznych

jednostek zależnych, wyrażonych w walucie lokalnej tych krajów, przeliczonych na walutę polską według następujących zasad:

- poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu, z wyjątkiem kapitałów własnych, przelicza się według ogłoszonego dla danej waluty przez NBP kursu średniego na dzień bilansowy;
- poszczególne pozycje rachunku zysków i strat przelicza się po kursie stanowiącym średnią arytmetyczną średnich kursów na dzień kończący każdy miesiąc roku obrotowego ogłoszonych dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski;
- poszczególne pozycje rachunku przepływów pieniężnych przelicza się po kursie stanowiącym średnią arytmetyczną średnich kursów na dzień kończący każdy miesiąc roku obrotowego ogłoszonych dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski;
- kapitały własne przelicza się według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego ogłoszonego na ten dzień przez NBP.

Kapitały własne obejmują wykazane odrębnie:

- kapitał podstawowy,
- pozostałe kapitały własne,
- zyski (straty) z lat ubiegłych,
- wynik finansowy netto,
- różnice kursowe, na które składają się w szczególności różnice kursowe powstałe z odmiennych zasad przeliczeń na walutę polską wyniku finansowego netto i bilansu.

Konsolidacji dokonano metodą pełną.

Przy konsolidacji uwzględniono następujące korekty i wyłączenia:

- wyłączenia posiadanych przez jednostkę dominującą udziałów z kapitałem własnym jednostek zależnych,
- wyłączenia wzajemnych należności i zobowiązań,
- wyłączenia przychodów i kosztów z tytułu wzajemnych operacji kupna i sprzedaży w Grupie Kapitałowej,
- korekty niezrealizowanych zysków odłożonych w zapasach majątku Grupy Kapitałowej,
- wyłączenie z przychodów i kosztów finansowych odsetek naliczonych od udzielonych pożyczek przez jednostkę dominującą jednostkom zależnym,
- korekty wyniku finansowego Grupy Kapitałowej dotyczące podatku odroczonego z tytułu naliczonych na dzień bilansowy różnic kursowych oraz odsetek od pożyczek udzielonych w ramach GK.

*Marek Piechocki*

*Prezes Zarządu*

*Alicja Milińska*

*Stanisław Dreliszek*

*Dariusz Pachla*

*Aleksander Moroz*

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2008 roku

## INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

### 13. Informacje uzupełniające

#### 13.1 Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzowane są liniowo z zastosowaniem następujących stawek:

- budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej 2,5 – 50%,
- urządzenia techniczne i maszyny 7 - 52%,
- środki transportu 10 – 33%,
- inne rzeczowe aktywa trwałe 14 – 50%.

Przyjęty wstępnie okres używania środków trwałych jest corocznie weryfikowany.

W okresie sprawozdawczym miało miejsce wykorzystanie wcześniej dokonanych odpisów aktualizujących wartość rzeczowych aktywów trwałych na kwotę 732 tys. zł. oraz odwrócenie odpisów na kwotę 446. Wiązało się to z uzyskaniem większych niż zakładano pierwotnie korzyści ekonomicznych przy likwidacji środków trwałych.

Odszkodowania dotyczące rzeczowego majątku trwałego otrzymane przez Grupę w 2007 roku wyniosły 413 tys. zł i dotyczyły głównie szkód w środkach transportu.

Grupa posiada czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe o wartości początkowej 492 tys. zł.

Grupa użytkuje rzeczowe aktywa trwałe, które są w pełni zamortyzowane. Ich wartość początkowa wynosi 17 243 tys. zł.

Na dzień bilansowy w Grupie wystąpiło ograniczenie w dysponowaniu nieruchomością w Pruszczu Gdańskim, gdzie powstaje nowe centrum logistyczne.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku wartość zobowiązania umownego do nabycia rzeczowych aktywów trwałych wyniosła 71 079 tys. zł.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku w Grupie nie wystąpiły również aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży lub działalność zaniechana.

Grupa nie dysponuje informacjami o wartości godziwej używanych środków trwałych i nie dokonuje ujawnień w tym zakresie.

## SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY GK LPP S.A. ZA 2007 ROK

**ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2007 do 31.12.2007****tys. zł**

	grunty	budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
1) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	12 337	175 788	49 975	4 816	30 587	10 835	3 425	287 763
- różnice kursowe		-3 289	-1 695	-34	-979	-1 087	-785	-7 869
- zwiększenie		44 271	13 671	2 652	16 063	99 540	6 600	182 797
- zmniejszenie	54	4 514	1 260	874	582	61 573	4 246	73 103
2) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	12 283	212 256	60 691	6 560	45 089	47 715	4 994	389 588
3) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	56 053	23 598	2 740	9 815	0	0	92 206
- różnice kursowe	0	- 866	-581	-11	-185	0	0	-1 643
- amortyzacja	0	27 057	10 793	874	7 175	0		45 899
- różnice kursowe		-495	-316	-2	-215			-1 028
- zmniejszenie	0	3 499	979	677	298	0	0	5 453
4) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	78 250	32 515	2 924	16 293	0	0	129 981
5) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	1 556	167	0	0	0	0	1 723
- różnice kursowe		-29	-11					-40
- zwiększenie	0	768		0	0	0	0	768
- zmniejszenie	0	1 022	156	0	0	0	0	1 178
6) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 273	0	0	0	0	0	1 273
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	12 283	132 733	28 176	3 636	28 796	47 715	4 994	258 334

SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY GK LPP S.A. ZA 2007 ROK

<b>ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2006 do 31.12.2006</b>	<b>tys. zł</b>							
	grunty	budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
1) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	11 838	149 917	41 750	4 802	21 556	4 123	172	234 158
- różnice kursowe		244	-268	3	-58	-26	-4	-109
- zwiększenie	499	27 362	10 353	220	9 937	46 073	3 555	97 999
- zmniejszenie	0	1 735	1 860	209	848	39 335	298	44 285
2) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	12 337	175 788	49 975	4 816	30 587	10 835	3 425	287 763
3) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	34 562	15 706	2 048	5 138	0	0	57 454
- różnice kursowe		34	-195	2	-8			-167
- amortyzacja	0	22 810	9 734	820	5 064	0		38 428
- różnice kursowe		-67	-72	0	-19			-158
- zmniejszenie	0	1 286	1 575	130	360	0	0	3 351
4) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	56 053	23 598	2 740	9 815	0	0	92 206
5) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	1 566	0	0	0	0	0	1 566
- zwiększenie	0	319	167	0	0	0	0	486
- zmniejszenie	0	329	0	0	0	0	0	329
6) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 556	167	0	0	0	0	1 723
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	12 337	118 179	26 210	2 076	20 772	10 835	3 425	193 834





Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RziS- 2007 r.	kwota
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"	768
- odwrócenie - " Pozostałe przychody operacyjne"	446
Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RziS- 2006 r.	kwota
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"	486
- odwrócenie - " Pozostałe przychody operacyjne"	0

### 13.2 Wartości niematerialne i prawne

W Grupie nie występuje wartość firmy, rozumiana jako nadwyżka ceny zapłaconej za udziały lub akcje, nad wartością nabytych aktywów netto poszczególnych spółek zależnych, powstała na dzień objęcia kontroli.

W Grupie nie występują również wartości niematerialne i prawne o nieokreślonym okresie używania.

Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania amortyzowane są metodą liniową, przy zastosowaniu następujących stawek:

- koszty zakończonych prac rozwojowych 33%,
- nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości 6 – 75,2%.

Grupa corocznie dokonuje analizy posiadanych wartości niematerialnych i prawnych pod kątem ewentualnej utraty wartości. Zarówno w roku 2007 jak i w okresie porównywalnym nie stwierdzono utraty wartości omawianych aktywów.

Grupa sporządza rachunek zysków i strat w wersji kalkulacyjnej. W związku z powyższym amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych zawiera się w następujących pozycjach:

- koszty sprzedaży w kwocie 614 tys. zł,
- koszty ogólnego zarządu w kwocie 3 231 tys. zł.

Istotną pozycją wśród wartości niematerialnych i prawnych, jest program komputerowy firmy Retek, wykorzystywany jako narzędzie wspomagające zarządzanie sprzedażą i obrotem towarowym oraz współpracujący z programem FK.

Na dzień 31.12.2007r. wartość bilansowa tego oprogramowania wynosiła 8 145 tys. zł. Przewidywany okres jego użytkowania, licząc od dnia bilansowego, oszacowano na 41 miesięcy.

W Grupie na dzień 31 grudnia 2007 roku wartość zobowiązań umownych do nabycia wartości niematerialnych wynosiła 866 tys. zł.

W ciągu okresu sprawozdawczego tj. od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku, nie wystąpiły w Grupie nakłady na prace badawcze i rozwojowe.

<b>ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH w okresie od 01.01.2007 do 31.12.2007</b>							<b>tys. zł.</b>
	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niemateria lne i prawne	razem	
		ogółem	oprogramowanie komputerowe				
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	443	22 882	22 210	233	103	23 661	
- różnice kursowe		-46	-81	0	0	-46	
- zwiększenie	-	2 267	1 498	1 092	459	3 818	
- zmniejszenie		17	17	1 007	240	1 264	
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	25 086	23 610	318	322	26 169	
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	320	9 863	9 515	-	-	10 183	
- różnice kursowe	0	-18	-9			-18	
- planowe odpisy amortyzacyjne	123	3 722	3 625	-		3 845	
- różnice kursowe	0	-9	-2			-9	
- zmniejszenie	0	18	18			18	
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	443	13 540	13 111	-	-	13 983	
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	0	11 546	10 499	318	322	12 186	

**ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH w okresie od 01.01.2006 do 31.12.2006****tys. zł.**

	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niematerialn e i prawne	razem
		ogółem	oprogramowanie komputerowe			
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	443	18 319	11 968	2 519	398	21 679
- różnice kursowe		0	-5	0	0	0
- zwiększenie	-	4 659	4 343	1 968	103	6 730
- zmniejszenie		96	96	4 254	398	4 748
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	22 882	22 210	233	103	23 661
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	172	7 071	6 895	-	-	7 243
- różnice kursowe		-2	-2			-2
- planowe odpisy amortyzacyjne	148	2 890	2 718	-		3 038
- zmniejszenie		96	96			96
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	320	9 863	9 515	-	-	10 183
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	123	13 019	12 695	233	103	13 478

Grupa użytkuje w pełni zamortyzowane wartości niematerialne i prawne, których wartość początkowa wynosi 3 751 tys. zł.

Są to :

- licencje na oprogramowanie w wartości 3 118 tys. zł.
- pozostałe licencje o wartości 42 tys. zł.
- prawa autorskie o wartości 148 tys. zł.
- zakończone prace rozwojowe 443 tys. zł.

Na dzień bilansowy nie wystąpiły ograniczenia w dysponowaniu wartościami niematerialnymi oraz nie zostały na nich ustanowione żadne zabezpieczenia.

### 13.3 Inwestycje

Inwestycje GK obejmują:

- udziały posiadane przez jednostkę dominującą w krajowych spółkach zależnych nie objętych konsolidacją w kwocie 718 tys. zł.,
- pożyczki udzielone podmiotom niepowiązanym w kwocie 2 214 tys. zł.
- pożyczki udzielone podmiotowi powiązanemu w kwocie 86 tys. zł.

Udzielone pożyczki jako instrumenty finansowe zostały opisane w nocie 13.4.

Wycena bilansowa udziałów jest dokonywana wg cen nabycia, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości. Analiza przeprowadzona na dzień bilansowy, nie wykazała potrzeby dokonywania odpisów z tytułu utraty wartości posiadanych przez Grupę Kapitałową udziałów.

### 13.4 Instrumenty finansowe

Na dzień bilansowy spółka wykazuje w bilansie, zgodnie z określonymi w MSR 39, kategoriami aktywów finansowych i zobowiązań finansowych, następujące pozycje:

- pożyczki i należności w wartości bilansowej 51 706 tys. zł.
- zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie w wartości bilansowej 231 202 tys. zł

Zgodnie z powyższym podziałem, wszystkie występujące aktywa oraz zobowiązania finansowe są wyceniane w zamortyzowanym koszcie.

Należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, są wyceniane na dzień bilansowy w wartości zdyskontowanej, zgodnie z metodą zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zgodnie z przyjętą przez spółkę polityką rachunkowości, ze względu na nieistotną różnicę w wycenie, należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, których termin płatności nie przekracza 120 dni, są wyceniane w kwotach pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących ich wartość.

Standardowe terminy płatności stosowane dla kontrahentów wynoszą 60 dni.

Należności i zobowiązania kwalifikowane jako „pozostałe” są na dzień bilansowy wyceniane w wartości godziwej

Grupa nie posiada aktywów finansowych, będących zabezpieczeniem zobowiązań lub zobowiązań warunkowych. Nie istnieje również sytuacja aby na rzecz Grupy ustanowiono zabezpieczenie.

W okresie sprawozdawczym, w przypadku zaciągniętych kredytów, nie miało miejsca niewywiązywanie się z płatności oraz naruszenia warunków tych umów.

W rachunku zysków i strat spółka w pozycji Przychody finansowe wykazuje, odnosząc się do aktywów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, wartość odsetek, obliczonych z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej w wartości 586 tys. zł..

Odsetki obliczone z zastosowaniem powyższej metody a odnoszące się do zobowiązań finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, pokazywane są w pozycji Koszty finansowe z tytułu odsetek w wysokości 5 748 tys. zł.

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca odpisy aktualizujące wartość pożyczek udzielonych, natomiast zmiany utraty wartości dla należności zostały pokazane w nocie 13.6

Grupa nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Ogólna wartość pożyczek udzielonych przez Grupę Kapitałową na dzień 31.12.2007 roku wynosiła 2 300 tys. zł (na dzień 31.12.2006 roku wynosiła 1 855 tys. zł.) i obejmowała:

- pożyczkę udzieloną kontrahentowi współpracującemu ze spółką dominującą na kwotę 129 tys. zł. ( na dzień 31.12.2006 201 tys. zł.) Spłata odsetek, ustalonych na poziomie 8% rocznie, oraz

rat kwoty głównej, ma następować w równych ratach miesięcznych. Termin spłaty ostatniej raty wraz z odsetkami przypada na dzień 31 lipca 2009 roku.

- pożyczkę udzieloną kontrahentowi współpracującemu ze spółką dominującą na kwotę 1 526 tys. zł. ( na dzień 31.12.2006 1 508 tys. zł.) Spłata odsetek, ustalonych na poziomie 7% w skali roku, oraz spłata kwoty głównej ma nastąpić jednocześnie do dnia 30 września 2008 roku.
- pożyczki udzielone przez spółkę dominującą swoim pracownikom na łączną kwotę 645 tys. zł. ( na dzień 31.12.2006 146 tys. zł.) Umowy te są zawarte maksymalnie na 3 lata. Kwoty główne są spłacane w ratach miesięcznych, natomiast spłata odsetek, ustalonych na poziomie 6% w skali roku, przypada w momencie spłaty ostatniej raty kwoty głównej.

W ocenie Grupy wartość bilansowa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jest zbliżona do wartości godziwej. Spółka skorzystała ze zwolnienia MSSF 7 par. 29 i nie ujawniła wartości godziwej aktywów finansowych i zobowiązań finansowych.

Ze względu na brak aktywnego rynku Grupa nie szacowała wartości godziwej pożyczek udzielonych, która ze względu na zastosowanie stałej stopy procentowej, może różnić się od wartości bilansowej obliczonej metodą zamortyzowanego kosztu.

Zmiany wartości pożyczek udzielonych i lokat w okresie sprawozdawczym oraz porównawczym, przedstawia poniższa tabela.

	tys. zł			
ZMIANA STANU INWESTYCJI FINANSOWYCH	pożyczki udzielone		bankowe lokaty terminowe	
	2007	2006	2007	2006
stan na początek okresu	1 855	273	4 156	12 508
1) zwiększenia	903	1 702	835 498	360 790
- udzielenia pożyczki	761	1 676		
- odsetki naliczone	142	26		
- zawiązanie lokaty			835 498	360 790
2) zmniejszenia	458	120	834 431	369 142
- spłata pożyczek	354	105		
- spłata odsetek	104	15		
- rozwiązanie lokaty			834 431	369 142
stan na koniec okresu	2 300	1 855	5 225	4 156

### 13.5 Zapasy

Najistotniejszą pozycję w zapasach Grupy Kapitałowej stanowią towary handlowe. Struktura zapasów na dzień bilansowy została zaprezentowana w tabeli poniżej.

	tys. zł	
ZAPASY	31.12.2007	31.12.2006
1) materiały	2 434	1 910
2) towary	285 281	227 004
3) zaliczki na dostawy	1 812	1 520
RAZEM	289 527	230 434

Towary handlowe stanowią również zabezpieczenie zaciągniętego przez spółkę kredytu w banku BPH S.A. Wartość przewłaszczonego towaru wynosi 3.700 tys. zł i jest ustanowione jako zabezpieczenie linii wielocelowej.

Wartość zapasów w bilansie uwzględnia korektę o kwotę odpisu aktualizującego. Zmiany wartości odpisu w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ ZAPASÓW	31.12.2007	31.12.2006
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na początek okresu sprawozdawczego	1 895	642
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako koszty w RZIS	2 143	1 388
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako przychody w RZIS	397	144
Różnice kursowe	-21	9
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na koniec okresu sprawozdawczego	3 620	1 895

Grupa obejmuje odpisem aktualizującym towary handlowe bądź materiały, które utraciły swoją wartość handlową i użytkową. Na każdy dzień bilansowy poddaje się szczegółowej analizie zapasy towarów handlowych pod kątem przewidywanej, prawdopodobnej straty na ich sprzedaży. Zgodnie z przyjętą przez Grupę zasadą, księgowaniu podlega jedynie różnica między wartością odpisów ustalonych na aktualny i poprzedni dzień bilansowy. Różnica o wartości dodatniej odnoszona jest w ciężar kosztów okresu, natomiast różnica o wartości ujemnej zwiększa pozostałe przychody operacyjne.

Na dzień 31.12.2007 roku wartość zapasów ujęta jako koszt w okresie sprawozdawczym wyniosła 544 742 tys. zł.

### 13.6 Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Szczegółowe informacje dotyczące struktury należności Grupy Kapitałowej zaprezentowano w tabeli poniżej

	tys. zł	
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2007	31.12.2006
1) od jednostek powiązanych	1 426	944
- z tytułu dostaw i usług	1 426	944
2) należności od pozostałych jednostek	59 383	49 527
- z tytułu dostaw i usług	44 390	35 304
- z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	9 071	9 752
- inne	5 922	4 471
RAZEM	60 809	50 471

Należności z tytułu dostaw i usług to głównie należności dotyczące sprzedaży odzieży. W normalnym toku sprzedaży, należności regulowane są w okresie do trzech miesięcy od dnia sprzedaży.

Zaprezentowana łączna wartość należności krótkoterminowych jest wartością netto, a więc uwzględniającą odpis aktualizujący wynoszący 5 106 tys. zł.

Zmiany wartości odpisów aktualizujących należności w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

	tys. zł	
ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI	31.12.2007	31.12.2006
Wartość odpisu aktualizującego wartość należności na początek okresu sprawozdawczego	4 859	5 573
Wartość odpisów aktualizujących należności -zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym	2 204	1 944
Wartość odpisów aktualizujących należności -zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym	1 945	2 659
Różnice kursowe	-12	1
Wartość odpisu aktualizującego wartość należności na koniec okresu sprawozdawczego	5 106	4 859

### 13.7 Środki pieniężne

	tys. zł	
ŚRODKI PIENIĘŻNE	31.12.2007	31.12.2006
1) środki pieniężne w kasie i na rachunkach	48 207	26 393
2) inne środki pieniężne	5 225	4 156
<b>RAZEM</b>	<b>53 432</b>	<b>30 549</b>

Jako „Inne środki pieniężne” prezentowane są lokaty krótkoterminowe. Są one zakładane na różne okresy od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania i są oprocentowane według ustalanych dla nich stóp procentowych.

Struktura walutowa środków pieniężnych została zaprezentowana w tabeli.

ŚRODKI PIENIĘŻNE – STRUKTURA WALUTOWA	31.12.2007	31.12.2006
w walucie polskiej	17 942	12 079
w walutach obcych (wg walut)	35 489	18 470
- USD	2 741	765
- RMB	34	1
- EUR	236	1 082
- LVL	344	209
- EEK	26 320	2 750
- CZK	25 929	24 648
- UAH	1 713	1 063
- LTL	3 540	1 210
- HUF	153 191	78 768
- RUB	82 703	34 936
- RON	1 482	
<b>RAZEM (tys. zł)</b>	<b>53 431</b>	<b>30 549</b>

Na dzień 31 grudnia 2007 r., Grupa dysponowała niewykorzystanymi środkami kredytowymi w wysokości 213 607 tys. zł.

W okresie od 01.01.2007 do 31.12.2007 roku Grupa w sposób bezgotówkowy (w formie kompensat wzajemnych należności i zobowiązań) rozliczyła transakcje ze swoimi kontrahentami na łączną kwotę 3 149 tys. zł.

Jako środki pieniężne podlegające ograniczeniu w dysponowaniu nimi, Grupa prezentuje środki pieniężne Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych. Są one deponowane na oddzielnym koncie bankowym. Fundusz taki tworzy jedynie jednostka dominująca .

Wartość tych środków wynosiła odpowiednio:

- 157 tys. zł - na dzień 31.12.2007 r.
- 215 tys. zł - na dzień 31.12.2006 r.

### 13.8 Kapitał własny

*Kapitał podstawowy.*

Kapitał podstawowy Grupy to kapitał akcyjny jednostki dominującej .

Na dzień 31 grudnia 2007 roku wyniósł on 3 407 tys. zł. Kapitał ten podzielony jest na 1.703.500 akcji, o wartości nominalnej 2 zł każda.

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku nie wystąpiły zmiany w liczbie akcji.

Całkowitą liczbę akcji z podziałem na poszczególne emisje przedstawia poniższa tabela.

Seria/e misja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji w szt.	Wartość serii
A	na okaziciela	zwykłe	brak	100	200
B	imienne	uprzywilejowane	brak	350 000	700 000
C	na okaziciela	zwykłe	brak	400 000	800 000
D	na okaziciela	zwykłe	brak	350 000	700 000
E	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
F	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
G	na okaziciela	zwykłe	brak	300 000	600 000
H	na okaziciela	zwykłe	brak	190 000	380 000
LICZBA AKCJI, RAZEM				1 703 500	

Wszystkie wyemitowane akcje są w pełni opłacone.

W okresie sprawozdawczym spółka LPP S.A. nie wypłacała akcjonariuszom dywidendy.

Akcje imienne należące do Marka Piechockiego i Jerzego Lubiańca w ilości 350.000 szt. są uprzywilejowane co do prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Każda akcja imienna daje prawo do 5 głosów.



Strukturę własności kapitału zakładowego LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku przedstawia poniższa tabela.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki*	324 485	1 024 485	33,01%	19,05%	648 970
Jerzy Lubianec	226 338	926 338	29,85%	11,96%	452 676
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350 000	350 000	11,28%	20,55%	700 000
Commercial Union OFE BPH CU WBK S.A. (CU OFE)	155 760	155 760	5,02%	9,14%	311 520
Pozostali akcjonariusze	646 917	646 917	20,84%	37,98%	1 293 834
<b>RAZEM</b>	<b>1 703 500</b>	<b>3 103.500</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>3 407 000</b>

\*w dniu 08-02-2008 Pan Marek Piechocki zbył 500 akcji zwykłych, jednocześnie zmniejszając swój udział w ogólnej liczbie głosów na WZA do 32,99% oraz udziale kapitału do 19,02%

W okresie sprawozdawczym spółka LPP S.A. nie wypłacała akcjonariuszom dywidendy.

#### *Kapitał zapasowy*

Kapitał zapasowy Grupy Kapitałowej został utworzony z:

- zysku netto (z przeznaczeniem na pokrycie ewentualnej straty),
- nadwyżki osiągniętej przy sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej,
- wyceny wynagrodzeń płatnych akcjami.

Część kapitału zapasowego, która powstała jako odpis z wyniku finansowego jednostki dominującej, została utworzona ustawowo na mocy art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych i może być wykorzystana w przyszłości tylko na pokrycie straty wykazanej w sprawozdaniu finansowym.

Struktura kapitału zapasowego przedstawia się następująco:

RODZAJ KAPITAŁU ZAPASOWEGO	tys. zł	
	31 grudnia 2007	31 grudnia 2006
tworzony ustawowo z odpisu z wyniku finansowego	1 249	1 248
tworzony zgodnie ze statutem z odpisu z wyniku finansowego	201 247	158 765
tworzony z nadwyżki wartości emisyjnej akcji	71 202	71 202
tworzony z kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami	1 050	1 050
<b>RAZEM</b>	<b>274 748</b>	<b>232 265</b>

#### *Kapitał własny jednostki dominującej w okresie hiperinflacji*

Przeliczenie kapitału własnego w okresie hiperinflacji odbyło się przy następujących danych:

1. 18.12.1989 - założenie spółki i wniesienie kapitału o wartości (po denominacji) 200 zł
2. 04.05.1995 - nabycie spółki przez Marka Piechockiego i Jerzego Lubiańca
3. 12.04.1995 - zarejestrowanie podwyższenia kapitału podstawowego do kwoty 700 tys. zł
4. 24.10.1995 - podjęcie uchwały o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 1.500 tys. zł
5. 04.01.1996 – podjęcie uchwały o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 2.200 tys. zł

						tys. zł
Lata	Kapitał BO	Zwiększenia	Inflacja	Dni	Współczynnik inflacji	Kapitał po przeliczeniu
1990	0,2		585,8%	365	6,858	1,4
1991	1,4		70,3%	365	1,703	2,3
1992	2,3		43,0%	365	1,430	3,3
1993	3,3		35,3%	365	1,353	4,5
1994	4,5		32,2%	365	1,322	5,9
1995.01.01	5,9		27,8%	365	1,278	7,6
1995.04.12		700	27,8%	263	1,200	840
1995.10.24		800	27,8%	68	1,052	841
RAZEM 1995						1 689
1996.01.01	1 916 <sup>1)</sup>		19,9%	365	1,199	2 298
1996.01.04		1 400 <sup>2)</sup>	19,9%	362	1,197	1 676
RAZEM 1996						3 974

<sup>1)</sup> kapitał na koniec 1995 + zatrzymany wynik finansowy za rok 1995

<sup>2)</sup> podwyższenie kapitału + aggio

Kapitały na dzień 31.12.1996 (bez zysku za rok obrotowy) wynoszą 3.127 tys. zł. Różnica z przeszacowana kapitałów wynosi 847 tys. zł.

### 13.9 Dotacje

Na dzień 31.12.2007 roku wartość wykorzystanych dotacji państwowych obejmowała:

- dofinansowanie z Państwowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych do wynagrodzeń i składek ubezpieczeniowych pracowników niepełnosprawnych,
- dofinansowanie z Unii Europejskiej do szkoleń pracowniczych.

### 13.10 Rezerwy

Na dzień bilansowy Grupa posiada w pasywach bilansu rezerwy w łącznej kwocie 14 485 tys. zł.

Na powyższą wartość składa się:

- rezerwa z tytułu odroczonego podatku (informacja w pkt 13.18)
- rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne
- rezerwa na niewykorzystany urlop
- rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia
- rezerwa na usługi

#### *Rezerwa na świadczenia emerytalne*

Rezerwa ta jest tworzona tylko przez jednostkę dominującą. W pozostałych spółkach grupy nie istnieje obowiązek wypłaty odpraw emerytalnych. LPP S.A. szacuje rezerwę samodzielnie, przy zastosowaniu metod aktuarialnych.

#### *Rezerwa na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe*

Grupa tworzy również rezerwę na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe tj. na wypłatę w przyszłości kwot zobowiązań wobec pracowników, wynikających z ich bieżącej pracy.

#### *Rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia*

Rezerwa ta jest tworzona wyłącznie przez jednostkę dominującą na przyszłe wynagrodzenia wypłacone w związku z powstałym programem motywacyjnym.

*Rezerwa na zobowiązania*

Tworzona jest również rezerwa na przyszłe zobowiązania, pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa co do konieczności ich zapłaty.

	tys. zł			
	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	Rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia	Rezerwa na zobowiązania	Rezerwa na niewykorzystany urlop
Stan na 1 stycznia 2007	364	0	75	1 279
- zawiązanie rezerwy	199	6 993	636	1 281
- rozwiązanie rezerwy	0	0	75	1 109
- różnice kursowe				-88
Stan na 31 grudnia 2007	563	6 993	636	1 363

13.11 Zobowiązania warunkowe

W roku 2007 roku spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 60 670 tys. zł., z czego:

- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 7 341 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 36 483 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 16 463 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 141 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni biurowo – magazynowych zawartych przez LPP S.A. wyniosła 242 tys. zł

W dniu 31 grudnia 2007 roku wartość poręczeń udzielonych przez spółkę dominującą wyniosła 8 840 tys. zł i wzrosła w stosunku do stanu na 31 grudnia 2006 roku o 1 728 tys. zł.

W opinii Zarządu istnieje znikome prawdopodobieństwo wpływu środków finansowych wykazanych w zobowiązaniach pozabilansowych / warunkowych. Istotą tych zobowiązań jest w przeważającej ilości przypadków gwarantowanie płatności czynszów najmu podmiotów z GK LPP S.A. oraz w mniejszej części poręczenie kredytów udzielanych przez bank klientom LPP S.A. na nabycie towarów spółki.

W wyniku kontroli przeprowadzonej w spółce zależnej Re Trading z siedzibą w Rosji, organy podatkowe zakwestionowały kwotę podatku VAT do odliczenia zadeklarowaną przez spółkę Re Trading w wysokości 2 298 tys. zł. (kwota po przeliczeniu wg kursu średniego NBP z dnia 31.12.2007r.) Z uwagi na przekonanie Zarządu Spółki Re Trading o niezasadności decyzji organów podatkowych oraz zamiarze złożenia odwołania, skutki decyzji organów podatkowych nie zostały ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

13.12 Przyszłe zobowiązania wynikające z zawartych umów najmu

Grupa jest stroną umów najmu, na mocy których korzysta z powierzchni wykorzystywanych do prowadzenia sieci salonów firmowych CroppTown i Reserved.

Łączne przyszłe opłaty minimalne z tytułu umów najmu, oszacowane wg stanu na dzień 31 grudnia 2007 roku przedstawiają się następująco:

- kwoty wymagalne w okresie 12 miesięcy od dnia bilansowego	114.615 tys. zł
- kwoty wymagalne w okresie od 12 miesięcy do 5 lat od dnia bilansowego	297.001 tys. zł
- kwoty wymagalne w okresie powyżej 5 lat od dnia bilansowego	59.984 tys. zł

W kosztach okresu sprawozdawczego od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku, znajduje się kwota 128 122 tys. zł wynikająca z minimalnych oraz warunkowych opłat czynszowych za najem lokali handlowych. Wartość czynszów warunkowych nie została wyodrębniona z uwagi na ich nieistotną wielkość.

Postanowienia terminowych umów najmu rodzących wyżej wymienione opłaty są typowymi dla tego rodzaju umów. Oprócz czynszu minimalnego przewidują one zazwyczaj warunkowe czynsze związane z przekroczeniem pewnego poziomu przychodów w danym lokalu, wyrażone określonym procentem od wartości tych przychodów. W okresie sprawozdawczym ich wartość była pomijalnie mała, gdyż stanowiła ok. 3 procent łącznej wartości wszystkich czynszów najmu. Umowy zawierają także klauzule waloryzacyjne łączące wartość czynszu ze statystycznymi wskaźnikami wzrostu cen. Niektóre z nich zawierają zapisy dające możliwość przedłużenia umowy najmu na kolejny okres, pozostawiając decyzję po stronie najemcy. Ponieważ umowy dotyczą lokali znajdujących się głównie w wielkopowierzchniowych obiektach handlowych, nie istnieje możliwość zakupu przedmiotu najmu.

13.13 Kredyty

Na dzień 31 grudnia 2007 roku zadłużenie Grupy, wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2007		Koszt kredytu	Termin spłaty
	PLN tys zł	waluta w tys.		
PKO BP S.A.	33 079		wibor 1 m + marża banku	23.06.2008
PKO BP SA	16 865		wibor 1 m + marża banku	04.11.2017
Fortis Bank Polska S.A.	15 061		wibor 1 m + marża banku	28.10.2008
Raiffeisen Bank Polska S.A.	11 000		wibor 1 m + marża banku	29.05.2009
ZAO Raiffeisenbak Austria	4 674	46 971 RUB	RBRU's overdraft rate + marża banku	31.07.2008
Bayerische Hypo und Vereinsbank AG	15	500 EUR	euribor 1 m + marża banku	31.12.2007
HVB Praga	4 188	31 071 CZK	pribor 1 m + marża banku	30.11.2008
RAZEM	84 882			

Na kredyty bankowe w wysokości 84 882 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 27 865 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 57 017 tys. zł.

Kredyty długoterminowe w kwotach 11 000 tys. zł oraz 16 865 tys. zł zostały zaciągnięte odpowiednio w Raiffeisen Bank Polska S.A. oraz w PKO BP S.A. Kredyt zaciągnięty w banku PKO BP S.A. jest kredytem inwestycyjnym z przeznaczeniem na budowę centrum logistycznego w Pruszczu Gdańskim.

Dla porównania, na dzień 31 grudnia 2006 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2006		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys zł	waluta w tys.		
PKO BP S.A.	51 540		wibor 1 m + marża banku	23.06.2008
BPH S.A.	20 835		wibor 1 m + marża banku	31.07.2007
Fortis Bank Polska S.A.	40 260		wibor 1 m + marża banku	30.10.2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	11 037		wibor 1 m + marża banku	30.05.2008
Raiffeisen Bank Polska S.A.	3	1 USD	libor 1 m + marża banku	30.05.2008
ZAO Raiffeisenbak Austria	5 215	46 996 RUB	RBRU's overdraft rate + marża banku	31.07.2007
Bayeische Hypo und Vereinsbank AG	1 920	500 EUR	euribor 1 m + marża banku	31.12.2006
HVB Praga	4 329	31 071 CZK	pribor 1m + marża banku	31.12.2007
RAZEM	135 139			

Na kredyty bankowe w wysokości 135 139 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 11 000 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 124 139 tys. zł.

Kwotę 11 000 tys. zł. stanowi kredyt długoterminowy zaciągnięty w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Szczegółowe dane dotyczące kredytów bankowych na dzień bilansowy, przedstawiają się następująco:

Bank	Rodzaj kredytu /linii	Kwoty i waluty przyznanych kredytów:		Zabezpieczenie
		kwota w tys	waluta	
PKO BP S.A.	linia wielocelowa - wielowalutowa	100 000	PLN	2 weksel własne in blanco
PKO BP SA	kredyt inwestycyjny	100 000	PLN	Hipoteka zwykła i kaucyjna, przelew wierzytelności z polisy, weksel in blanco
Pekao SA	linia kredytowa - wielowalutowa	100 000	PLN	przewłaszczenie towarów na kwotę 3.700 tys. zł, cesja praw z polisy ubezpieczeniowej, weksle in blanco
Fortis Bank Polska S.A.	limit kredytowy- wielowalutowa	100 000	PLN	weksel własny in blanco
Raiffeisen Bank Polska S.A.	linia wielocelowa – wielowalutowa	100 000	PLN	weksel własny in blanco
ZAO Raiffeisenbak Austria	Linia kredytowa*	47 000	RUB	gwarancja Raiffeisen Bank Polska SA
Bayerische Hypo und Vereinsbank AG	Linia kredytowa *	500	EUR	gwarancja BPH S.A.
HVB Praga	Linia kredytowa *	48 500	CZK	gwarancja BPH S.A.

\* w ciężar limitu linii wielocelowej w Raiffeisenbank Polska i w BPH SA

#### 13.14 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

	tys. zł	
	31.12.2007	31.12.2006
<b>ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE</b>		
1) wobec jednostek zależnych	3 085	2 567
- z tytułu dostaw i usług	3 085	2 567
2) wobec pozostałych jednostek	163 607	115 201
- z tytułu dostaw i usług	143 232	102 241
- z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	17 515	10 938
- z tytułu wynagrodzeń	2 364	1 789
- inne	496	233
<b>RAZEM</b>	<b>166 692</b>	<b>117 768</b>

13.15 Rozliczenia międzyokresowe

Wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych na dzień 31.12.2007 roku wyniosła 3 235 tys. zł. Składowe tej kwoty zostały przedstawione w tabeli.

	tys. zł.	
ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	31.12.2007	31.12.2006
Czynsz za najem lokali handlowych, do rozliczenia w ciągu 12 m-cy od dnia białosowego	1 204	1 840
Koszty ubezpieczeń i gwarancji celnych	614	529
Nadzór nad oprogramowaniem	310	453
Prowizje od kredytów bankowych	77	0
Przyszłe podróże służbowe	221	105
Inne	809	433
RAZEM	3 235	3 360

13.16 Przychody

	tys. zł	
PRZYCHODY	01.01.07-31.12.07	01.01.06-31.12.06
1) przychody netto ze sprzedaży usług	7 878	7 196
2) przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 266 454	807 939
RAZEM	1 274 332	815 135

Przychody Grupy ze sprzedaży usług dotyczą wyłącznie spółki dominującej. Świadczone usługi to przede wszystkim:

- sprzedaż know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych,
- wynajem własnych środków transportu.

	tys. zł	
POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	01.01.07-31.12.07	01.01.06-31.12.06
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	135	129
2. Dotacje	22	204
3. Inne przychody operacyjne	5 335	4 481
RAZEM	5 492	4 814

	tys. zł	
PRZYCHODY FINANSOWE	01.01.07-31.12.07	01.01.06-31.12.06
1. Dywidendy	922	1 137
2. Odsetki	587	410
3. Inne, w tym:	23	4 959
- saldo różnic kursowych	0	4 919
RAZEM	1 532	6 506

13.17 Koszty

	tys. zł	
KOSZTY WEDŁUG RODZAJU	01.01.07-31.12.07	01.01.06-31.12.06
1) amortyzacja	49 744	41 466
2) zużycie materiałów i energii	39 291	25 094
3) usługi obce	317 120	229 891
4) podatki i opłaty	3 505	1 772
5) wynagrodzenia	88 312	50 659
6) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym :	19 997	12 691
- składka emerytalna	4 631	2 993
7) pozostałe koszty rodzajowe	49 692	29 807
RAZEM	567 661	391 380
Zmiana stanu produktów	-184	-119
Wartość kosztów sprzedaży i ogólnego zarządu prezentowana w rachunku zysków i strat	567 477	391 499

	tys. zł	
POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	01.01.07-31.12.07	01.01.06-31.12.06
1) Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	2	42
2) Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	4 896	3 505
3) Inne	10 812	7 009
RAZEM	15 710	10 556

	tys. zł	
KOSZTY FINANSOWE	01.01.07-31.12.07	01.01.06-31.12.06
1) Odsetki	5 920	6 788
2) Inne, w tym:	5 055	829
- prowizja od kredytów i gwarancji bankowych	861	829
- saldo różnic kursowych	4 137	0
RAZEM	10 975	7 617

13.18 Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego Grupy za 2007 rok oraz okres porównywalny przedstawione zostały w tabeli.

	w tys. zł.	
Rachunek zysków i strat	2007	2006
Bieżący podatek dochodowy	34 297	13 417
Odroczony podatek dochodowy	-3 214	-4 435
RAZEM	31 083	8 982



Uzgodnienie wyliczenia podatku dochodowego wykazanego w skonsolidowanym rachunku zysków i strat za rok 2007 i 2006 przedstawiono w poniższej tabeli.

	tys. zł	
PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY	2007	2006
Zysk /strata brutto Grupy przed korektami konsolidacyjnymi	170 143	48 705
Korekta kosztów i przychodów trwale niepodatkowych	3 880	3 349
Zysk/strata brutto Grupy po uwzględnieniu korekty	174 023	52 054
Podatek dochodowy obliczony według średniej stawki 19,06%, 18,33%	33 337	9 692
Korekty konsolidacyjne podatku	-1 793	-459
Korekta podatku wynikająca z różnic przejściowych dot. amortyzacji	0	132
Ulgi podatkowe	-461	-383
Podatek dochodowy wykazany w rzis	31 083	8 982

Podatek bieżący oraz podatek odroczony jest liczony wg następujących stawek:

- LPP S.A. – 19 %,
- ZAO Re Trading (Rosja) – 24%,
- UAB „LPP” (Litwa) – 15%,
- LPP Reatil Latvia (Łotwa) – 15%,
- LPP Ukraina AT – 25%.

Wartość aktywów oraz rezerwy na podatek odroczony wykazanych w bilansie wynika z tytułów i wartości przedstawionych w poniższych tabelach.

	tys. zł	
AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	31.12.2007	31.12.2006
nadwyżka amortyzacji bilansowej środków trwałych nad podatkową	2 938	2 280
naliczenie różnic kursowych zobowiązania	3 433	1 681
aktualizacja należności handlowych	212	445
aktualizacja środków trwałych	242	235
marża od niesprzedanych poza Grupę towarów	2 196	1 914
aktualizacja wartości zapasów	428	308
strata podatkowa	1 187	526
pozostałe różnice przejściowe	2 384	1 824
<b>RAZEM</b>	<b>13 020</b>	<b>9 213</b>

	tys. zł	
REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	31.12.2007	31.12.2006
przyspieszona amortyzacja podatkowa	4 630	3 850
nie otrzymane odsetki od udzielonych pożyczek	5	
nie otrzymane odszkodowania	232	83
pozostałe	63	238
<b>RAZEM</b>	<b>4 930</b>	<b>4 171</b>

Warunkiem realizacji aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest osiągnięcie przez Grupę w następnych okresach dodatniego wyniku finansowego.

Odroczona część podatku dochodowego wykazana w rachunku zysków i strat za rok 2007 oraz rok 2006, wynika z pozycji zaprezentowanych w poniższych tabel.

	tys. zł	
AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	2007	2006
nadwyżka amortyzacji bilansowej środków trwałych nad podatkową	658	470
naliczenie różnic kursowych zobowiązania	1 752	-229
aktualizacja należności handlowych	-233	(42)
marża od niesprzedanych poza Grupę towarów	282	214
aktualizacja środków trwałych	7	-53
aktualizacja wartości zapasów	120	150
strata podatkowa	661	
pozostałe różnice przejściowe	560	824
różnice kursowe z przeliczenia	128	-20
<b>RAZEM</b>	<b>3 935</b>	<b>1 314</b>

	tys. zł	
REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	2007	2006
przyspieszona amortyzacja podatkowa	780	237
nie otrzymane odsetki od udzielonych pożyczek	5	6
nie otrzymane odszkodowania	148	45
pozostałe	-175	5
różnice kursowe z przeliczenia	-37	-14
<b>RAZEM</b>	<b>721</b>	<b>279</b>

W przypadku podjęcia decyzji o wypłacie dywidend dla akcjonariuszy, wypłata skutkować będzie potrąceniem podatku dochodowego.

W przypadku akcjonariuszy będących osobami krajowymi - będzie to podatek wg stawki 19 %, a w przypadku osób zagranicznych - potrącenie podatku dochodowego, będzie uzależnione od uregulowań zawartych w konkretnej umowie o unikaniu podwójnego opodatkowania.

#### 13.19. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Za jednostki powiązane wobec Grupy uznaje się:

- spółki krajowe i zagraniczne w których spółki Grupy sprawują kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- osoby wchodzące w skład kluczowego personelu kierowniczego Grupy Kapitałowej LPP oraz bliscy członkowie ich rodzin ,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu zgodnym z MSR 24.

##### 13.19.1 Kluczowy personel

Za kluczowy personel kierowniczy Grupa uznaje członków zarządu oraz rady nadzorczej jednostki dominującej.

Wartość krótkoterminowych świadczeń pracowniczych kluczowego personelu kierowniczego, za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 r. wyniosła 1 662 tys. zł. Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób zaliczonych do kluczowego personelu, kształtują się następująco:

Marek Piechocki - Prezes Zarządu 450 tys. zł,  
 Alicja Milińska - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł,  
 Dariusz Pachla - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł,  
 Stanisław Dreliszak - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł,  
 Aleksander Moroz - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł.  
 Przewodniczący Rady Nadzorczej 12 tys. zł – z tytułu innego niż udział w pracach Rady

Osoby z kluczowego personelu pełnią funkcje zarządcze w jednostkach powiązanych, jednakże nie otrzymują wynagrodzeń ani nagród z tytułu pełnienia wyżej wymienionych funkcji.

W okresie sprawozdawczym została zawarta umowa pożyczki pomiędzy LPP S.A. a Markiem Piechockim na kwotę 200 tys. zł. Umowa ta została podpisana na warunkach przyjętych standardowo dla umów pracowniczych 6 % w skali roku. Na dzień 31.12.2007 roku nierozliczona wartość pożyczki wynosi 86 tys. zł. i zgodnie z umową powinna zostać spłacona w okresie 1 roku od dnia jej zawarcia.

Dodatkowo, zgodnie z Uchwałą Rady Nadzorczej członkowie Zarządu mają prawo do dodatkowego wynagrodzenia zależnego od poziomu osiągniętego zysku netto przez GK LPP S.A. Wartość tego wynagrodzenia w przypadku przekroczenia 120 mln zł skonsolidowanego zysku netto w 2007 roku równa jest dwudziestokrotności miesięcznego wynagrodzenia brutto, co oznacza kwotę 780 tys. zł w przypadku Prezesa Zarządu oraz 520 tys. zł w przypadku każdego Wiceprezesa Zarządu. Nagrody te nie zostały jeszcze wypłacone i prawo do nich może zostać zamienione przez członków Zarządu na prawo do objęcia akcji zgodnie z regulaminem programu motywacyjnego.

#### 13.19.2 Transakcje z podmiotami powiązanymi

l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania na 31.12.2007	należności na 31.12.2007	tys. zł	
				przychody w okresie 2007 roku	koszty w okresie 2007 roku
1.	Zależne spółki krajowe ogółem	3 085	1 426	97	54 257
RAZEM		3 085	1 426	97	54 257

l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania na 31.12.2006	należności na 31.12.2006	tys. zł	
				przychody w okresie 2006 roku	koszty w okresie 2006 roku
1.	Zależne spółki krajowe ogółem	2 568	944	96	44 418
RAZEM		2 567	944	96	44 418

Wielkości podane w tabeli obrazują tylko transakcje wzajemne pomiędzy LPP S.A., a 19 polskimi spółkami zależnymi, nie objętymi konsolidacją i są prezentowane z punktu widzenia jednostki dominującej.

Dane, które wykazane są jako zobowiązania LPP S.A. są należnościami w spółkach powiązanych, a koszty są przychodami w podanych spółkach.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi były zawierane na warunkach rynkowych.

Przychody od spółek krajowych pochodzą z wynajmu pomieszczeń biurowych na potrzeby działalności tychże firm.

Koszty związane z krajowymi spółkami zależnymi, dotyczą wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp Town i Reserved.

Terminy płatności ustalane dla spółek zależnych mieszczą się w przedziale od 45 do 120 dni.

13.20 Segmenty działalności

Wyniki finansowe oraz pozostałe informacje dotyczące segmentów geograficznych za okres od 01 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku oraz za okres porównywalny zostały przedstawione w poniższych tabelach.

**Rok 2007**

w tys. zł.

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Sprzedaż zewnętrzna	1 147 671	126 661			1 274 332
Sprzedaż między segmentami	59 713		-59 713		-
Pozostałe przychody operacyjne	5 166	191		135	5 492
<b>Przychody ogółem</b>	<b>1 212 550</b>	<b>126 852</b>	<b>-59 713</b>	<b>135</b>	<b>1 279 824</b>
Koszty operacyjne ogółem, w tym	960 639	116 375	-58 042		1 018 972
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	44 407		-44 407		-
Pozostałe koszty operacyjne	14 038	1 670		69 869	85 577
<b>Wynik segmentu</b>	<b>237 873</b>	<b>8 807</b>	<b>-1 671</b>	<b>-69 734</b>	<b>175 275</b>
Przychody finansowe				1 532	1 532
Koszty finansowe				10 975	10 975
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>					<b>165 832</b>
Podatek dochodowy					31 083
<b>Zysk netto</b>					<b>134 749</b>

Aktywa segmentu	656 878	102 102	-77 146		681 834
Nieprzypisane aktywa całej grupy				15 321	15 321
<b>Skonsolidowane aktywa ogółem</b>					<b>697 155</b>
Pasywa segmentu	191 437	100 593	-90 348		201 682
Nieprzypisane pasywa całej grupy				89 812	89 812
<b>Skonsolidowane pasywa ogółem</b>					<b>291 494</b>

<b>Pozostałe ujawnienia</b>	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje
Nakłady inwestycyjne segmentu	95 619	20 765
Amortyzacja segmentu	9 995	7 832
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości	4 896	-
Rozwiązanie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości	3 520	
Pozostałe koszty niepieniężne	9 143	1 669

**Rok 2006**

w tys. zł.

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Sprzedaż zewnętrzna	763 398	51 737			815 135
Sprzedaż między segmentami	36 073		-36 073		-
Pozostałe przychody operacyjne	4 677	8		129	4 814
<b>Przychody ogółem</b>	<b>804 148</b>	<b>51 745</b>	<b>-36 073</b>	<b>129</b>	<b>819 949</b>
Koszty operacyjne ogółem, w tym	691 753	51 357	-32 558		710 552
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	27 511		-27 511		-
Pozostałe koszty operacyjne	10 163	350		49 468	59 981
<b>Wynik segmentu</b>	<b>102 232</b>	<b>38</b>	<b>-3 515</b>	<b>-49 339</b>	<b>49 416</b>
Przychody finansowe				6 506	6 506
Koszty finansowe				7 617	7 617
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>					<b>48 305</b>
Podatek dochodowy					8 982
<b>Zysk netto</b>					<b>39 323</b>

Aktywa segmentu	458 728	61 765	-42 366		478 127
Nieprzypisane aktywa całej grupy				56 064	56 064
<b>Skonsolidowane aktywa ogółem</b>					<b>534 191</b>
Pasywa segmentu	114 400	45 581	-63 715		96 266
Nieprzypisane pasywa całej grupy				166 423	166 423
<b>Skonsolidowane pasywa ogółem</b>					<b>262 689</b>

<b>Pozostałe ujawnienia</b>	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje
Nakłady inwestycyjne segmentu	32 523	18 854
Amortyzacja segmentu	32 927	3 499
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości*	3 418	87
Rozwiązanie odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości*	1 745	-
Pozostałe koszty niepieniężne	6 746	263

\*Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów w podziale segmentowym ujawnione w rachunku zysków i strat obejmują:

- odpisy aktualizujące wartość należności;
- odpisy aktualizujące wartość zapasów;
- odpisy aktualizujące wartość środków trwałych.

Odpisy i odwrócenie dokonywane były w związku z wystąpieniem lub wygaśnięciem przesłanek związanych z przeterminowaniem należności, wystąpieniem należności nieściągalnych, jak również z ewentualną utratą wartości zapasów i środków trwałych.

*Marek Piechocki*

*Prezes Zarządu*

*Alicja Milińska*

*Stanisław Dreliszak*

*Dariusz Pachla*

*Aleksander Moroz*

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2008 roku

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ LPP  
S.A. ZA ROK 2007**

**1. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży grupy kapitałowej ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym.**

W skład Grupy Kapitałowej LPP Spółka Akcyjna wchodzi 19 spółek krajowych i 8 spółek zagranicznych. Sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LPP S.A. za okres od 01 stycznia do 31 grudnia 2007 roku obejmuje wyniki jednostkowe LPP S.A. za ten okres oraz niżej wymienionych spółek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym na dzień 31.12.2007 roku.

1. LPP Retail Estonia OU;
2. LPP Czech Republic s.r.o.;
3. LPP Hungary Kft;
4. LPP Retail Latvia Ltd;
5. UAB LPP;
6. LPP Ukraina AT;
7. ZAO "Re Trading"
8. LPP Fashion Distributor SLR

LPP S.A. jako podmiot dominujący jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce i krajach Europy Centralnej i Wschodniej. Spółki wchodzące w skład GK i podlegające konsolidacji są podmiotami zajmującymi się dystrybucją towarów pod marką Reserved i Cropp poza granicami Polski. Odzież jest podstawowym towarem, sprzedawanym przez spółki z GK LPP.

Projekty odzieży sporządzone w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie Spółki matki w Gdańsku i są następnie przekazywane do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów nawiązując w tym celu współpracę z zakładami w Polsce i poza granicami. Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki znajdującego się w Szanghaju. Wyroby sprzedawane przez Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej LPP mieszczą się w kategorii ubrań o charakterze młodzieżowym. Są to zarówno okrycia wierzchnie (kurtki, płaszcze), swetry, bluzy, spodnie, sukienki, bluzki, koszule, jak i bielizna, a także dodatki uzupełniające – czapki, szale, rękawiczki itp. Niewielkie ilości odzieży i obuwia innych marek oferowanego w sieci sklepów Cropp Town są nabywane w Polsce od dystrybutorów.

Grupa Kapitałowa osiąga także przychody ze sprzedaży usług

Źródło przychodu	2007		2006	
	tys. zł	Udział w sprzedaży%	tys. zł	Udział w sprzedaży%
Sprzedaż towarów handlowych	1 266 454	99,38%	807 939	99,12%
Sprzedaż usług	7 878	0,62%	7 196	0,88%
<b>Razem</b>	<b>1 274 332</b>	<b>100,00%</b>	<b>815 135</b>	<b>100,00%</b>

Podstawowymi kanałami dystrybucji, które zapewniają Grupie Kapitałowej możliwość rozwoju są sieci Salonów Reserved i Cropp, w których zaopatrują się klienci indywidualni..



	2007		2006	
	tys. zł	udział w sprzedaży %	tys. zł	udział w sprzedaży %
Kanał dystrybucji				
Salony Reserved	921 617	72,32%	583 880	71,60%
Eksport	32 058	2,52%	24 628	3,00%
Salony Cropp	251 542	19,74%	147 092	18,10%
Pozostałe	69 115	5,42%	59 535	7,30%
<b>Razem</b>	<b>1 274 332</b>	<b>100,00%</b>	<b>815 135</b>	<b>100,00%</b>

**2. Informacje o rynkach zbytu, w podziale na krajowe i zagraniczne oraz o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, ze wskazaniem uzależnienia od jednego lub kilku odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z Grupą Kapitałową Emitenta.**

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ujawnione w sprawozdaniu skonsolidowanym wypracowane zostały przez poszczególne spółki grupy w następujących wielkościach (po wyłączeniach sprzedaży wewnątrz grupy):

		tys. zł	
Nazwa spółki	kraj	przychody ze sprzedaży okres od 01.01.2007 do 31.12.2007	przychody ze sprzedaży okres od 01.01.2006 do 31.12.2006
LPP S.A.	Polska	955 280	641 791
LPP Retail Estonia OU	Estonia	35 798	21 867
LPP Retail Latvia Ltd	Łotwa	33 687	20 780
LPP Retail Czech Republic s.r.o.	Czechy	68 423	43 899
LPP Hungary Kft.	Węgry	18 798	12 342
UAB"LPP"	Litwa	35 685	22 720
LPP Ukraina AT	Ukraina	18 400	14 171
ZAO "Re Trading"	Rosja	108 261	37 566
LPP Fashion Distributor SRL	Rumunia	0	0
<b>Razem:</b>		<b>1 274 332</b>	<b>815 135</b>

Sprzedaż eksportowa do podmiotów nie wchodzących w skład GK prowadzona była wyłącznie przez LPP S.A i wyniosła 32 058 tys. zł co stanowiło ok. 2,5% przychodów ogółem. Główne kierunki tej części sprzedaży Grupy Kapitałowej przedstawia poniższa tabela.

Kraj	2007		2006	
	wartość eksportu w tys. zł	udział w eksporcie w %	wartość eksportu w tys. zł	udział w eksporcie w %
Słowacja	20 762	64,76%	15 069	61,20%
Rosja	6 045	18,86%	4 827	19,60%
Ukraina	2 226	6,94%	2 640	10,70%
Litwa	400	1,25%	488	2,00%
Czechy	595	1,86%	739	3,00%
Łotwa	275	0,86%	282	1,10%
Pozostałe	1 756	5,48%	583	2,40%
<b>Razem</b>	<b>32 058</b>	<b>100,00%</b>	<b>24 628</b>	<b>100,00%</b>

#### *Uzależnienie Grupy Kapitałowej Emitenta od odbiorców*

Spółki Grupy Kapitałowej nie są uzależnione od żadnego odbiorcy. Udział żadnego z odbiorców nie przekroczył 10% wartości sprzedaży GK.

#### *Uzależnienie Grupy Kapitałowej Emitenta od dostawców*

Spółki zagraniczne wchodzące w skład GK LPP są zaopatrywane w towary handlowe jedynie przez podmiot dominujący jakim jest LPP S.A.

Firmy produkujące na rzecz LPP S.A. w większości mają swoje siedziby w Chinach. Zakupy dokonane w tym kraju stanowiły 74,83% wszystkich zakupów. Poza tym Spółka zakupiła towary u polskich producentów (8,52%); pozostała wartość zakupów przypada na: inne kraje europejskie (3,08%) i na inne kraje azjatyckie (13,55%). Wartość zakupów dokonanych u żadnego z dostawców nie przekroczyła wielkości 10% sprzedaży.

Spółka zawarła umowy ramowe, które określają ogólne warunki współpracy. Konkretnie wyroby produkowane są dla Spółki na podstawie szczegółowych umów, zawieranych dla realizacji poszczególnych dostaw.

### **3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych, ujawnionych w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym nietypowych, mających znaczący wpływ na działalność Grupy Kapitałowej emitenta i osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w roku obrotowym.**

Najważniejsze dokonania GK LPP S.A. w 2007 roku:

- 1) Przychody ze sprzedaży zrealizowane przez GK LPP wyniosły 1 274 mln zł i były o 56,33% wyższe niż w roku ubiegłym.
- 2) W 2007 roku GK LPP wypracowała zysk netto w wysokości ok.135 mln zł – to jest o 243% wyższy niż w roku 2006 (ok. 39 mln. zł)
- 3) W 2007 roku przez detaliczne kanały dystrybucji sprzedano łącznie towary za 1 173 mln zł, z czego 78,6% stanowiła sprzedaż salonów Reserved; a 21,4% CroppTown (ubiegłym roku 731 mln z czego Reserved 79,9%, Cropp odpowiednio 20,1%). Sprzedaż zrealizowana przez zależne spółki zagraniczne wyniosła łącznie 316 mln zł (267 mln zł Reserved a 49 mln zł CroppTown) to jest o 82,7% więcej niż w 2006 roku.)

- 4) W 2007 roku powiększono powierzchnię handlową sklepów o ok. 24 tys. m kw. (ok. 20%). Łączna powierzchnia placówek sprzedaży detalicznej w całej GK LPP SA wyniosła ok. 141,4 tys. m kw. z czego ok. 52,4 tys. m kw. poza granicami Polski.

Wyniki osiągnięte przez GK LPP S.A. w podstawowej mierze zależą od funkcjonowania dwóch detalicznych sieci sprzedaży Reserved i Cropp, przy czym najistotniejszą część przychodów i zysku wypracowują sklepy Reserved.

Podstawowe wielkości ekonomiczno - finansowe oraz dynamikę ich zmian w stosunku do poprzedniego roku, przedstawia tabela poniżej.

wyszczególnienie	2007 (tys. zł)	2006 (tys. zł)	zmiana %
przychody netto ze sprzedaży	1 274 332	815 135	56,33%
zysk brutto na sprzedaży	752 970	446 657	68,58%
zysk na sprzedaży	185 493	55 158	236,29%
zysk na działalności operacyjnej	175 276	49 416	254,69%
zysk na działalności gospodarczej	165 832	48 305	243,30%
zysk netto	134 749	39 323	242,67%
kapitał własny	405 662	271 502	49,41%
zobowiązania	289 645	261 252	10,87%
zobowiązania długoterminowe	33 358	15 544	114,60%
zobowiązania krótkoterminowe:	256 287	245 708	4,31%
- kredyty bankowe	57 017	124 139	-54,07%
- wobec dostawców	166 692	117 768	41,54%
aktywa trwałe	288 043	217 706	32,31%
aktywa obrotowe	409 112	316 485	29,27%
zapasy	289 527	232 781	24,38%
należności krótkoterminowe	60 809	50 471	20,48%

Wzrost przychodów ze sprzedaży o 56,33% został osiągnięty głównie poprzez rozwój sieci Salonów Reserved i Cropp Town (wzrost ogólnej powierzchni handlowej w Polsce i poza granicami o ok. 20%) oraz wzrost efektywności sprzedaży z każdego metra kw. powierzchni. Marża brutto osiągnęła wielkość 59,09%, czyli większą do ubiegłorocznej (54,80%) o ponad 4 punkty procentowe.

Zysk na sprzedaży wzrósł o 236,29% i dynamika jego była znacznie wyższa w porównaniu do roku ubiegłego. Koszty sprzedaży wzrosły o 45,46%, a koszty ogólnego zarządu o 41,36%.

Zysk na działalności operacyjnej wyniósł 175 276 tys. zł (wzrost o 254,69% w stosunku do 2006 roku) zapewniając osiągnięcie marży operacyjnej na poziomie 13,75% (w roku poprzednim odpowiednio 49 416 tys. zł i 6,06%). Zysk na działalności gospodarczej był wyższy w stosunku do roku ubiegłego o 243,30% i wyniósł 165 832 tys. zł

Zysk netto wypracowany w roku 2006 wyniósł 134 749 tys. zł i był wyższy od ubiegłorocznego (39 323 tys. zł) o 242,67%. Zysk ten zapewnił osiągnięcie marży netto na poziomie 10,57% (w 2006 roku rentowność wyniosła 4,82%).

Kapitał własny LPP S.A. wzrósł w 2007 roku o 49,41%. Spowodowane to było przeniesieniem wypracowanego zysku na kapitał.

Stan zobowiązań długoterminowych zwiększył się o 114,60 % – środki przeznaczone są na budowę centrum

logistycznego.

Stan zobowiązań krótkoterminowych zwiększył się o 4,31% w stosunku do 2006 roku.

Na koniec 2007 roku zadłużenie z tytułu kredytów bankowych było niższe o 54,07% w stosunku do końca 2006 roku. Jednocześnie zobowiązania krótkoterminowe wobec dostawców wzrosły o 41,54%. Wielkość tej zmiany wynika ze wzrostu zapotrzebowania na towary (rozwój sieci).

W analizowanym okresie majątek trwały wzrósł o 32,31% co było wynikiem nakładów inwestycyjnych - przede wszystkim nakładów rzeczowych w salonach Reserved i Cropp Town.

Majątek obrotowy wzrósł o 29,27% w stosunku do końca 2006 roku. Było to spowodowane wzrostem stanu należności krótkoterminowych (20,48%) głównie wynikających ze wzrostu sprzedaży poza Polską realizowanego przez spółki zależne, oraz wzrostem stanu zapasów, które zwiększyły się o 24,38%.

Wartość syntetycznych wskaźników rentowności przedstawionych w poniższej tabeli wynika wprost z opisanych wyżej przyczyn kształtujących wartość poszczególnych kategorii zysku.

### 1. Wskaźniki rentowności

W 2007 roku wszystkie wskaźniki rentowności wzrosły w porównaniu z rokiem ubiegłym i potwierdzają wysoką zyskowność sprzedaży, majątku i kapitału.

Przedstawione w tabeli wskaźniki, wyliczone są według następujących formuł:

- marża zysku brutto na sprzedaży – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży towarów i usług;
- marża zysku operacyjnego – stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży towarów i usług;
- marża zysku netto – stosunek zysku netto do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- rentowność aktywów – stosunek zysku netto do średniego stanu aktywów w ciągu roku;
- rentowność kapitałów własnych – stosunek zysku netto do średniego stanu kapitałów własnych w ciągu roku;

wielkość	2007	2006	zmiana
	%	%	
marża zysku brutto na sprzedaży	59,09%	54,80%	4,29%
marża zysku operacyjnego	13,75%	6,06%	7,69%
marża zysku netto (ROS)	10,57%	4,82%	5,75%
rentowność aktywów (ROA)	21,89%	8,12%	13,77%
rentowność kapitałów własnych (ROE)	39,80%	15,61%	24,19%

### 2. Wskaźniki płynności

Przedstawione poniżej wskaźniki płynności zmieniły się nieco w stosunku do roku ubiegłego, ulegając poprawie.

Wskaźniki zostały wyliczone według poniższych formuł:

- wskaźnik płynności bieżący - stosunek aktywów obrotowych do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik płynności szybki - stosunek aktywów obrotowych pomniejszonych o zapasy do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik rotacji zapasów w dniach – stosunek średniej wysokości zapasów, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- wskaźnik rotacji należności w dniach – stosunek średniej wysokości należności z tyt. dostaw i usług, do przychodów ze sprzedaży pomnożony przez liczbę dni danego okresu;

- e) wskaźnik rotacji zobowiązań handlowych w dniach – stosunek średniej wysokości zobowiązań wobec dostawców, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu ;

	2007	2006	zmiana
<b>wielkość</b>			<b>%</b>
wskaźnik płynności bieżący	1,60	1,29	24,03%
wskaźnik płynności szybki	0,47	0,34	38,24%
rotacja zapasów (dni)	183	199	-8,04%
rotacja należności (dni)	16	20	-20,00%
rotacja zobowiązań handlowych (dni)	100	85	17,65%

### 3. Wskaźniki zarządzania majątkiem

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym uległ poprawie ze względu na większą dynamikę przyrostu kapitałów własnych niż aktywów trwałych. Kapitał własny w pełni pokrywa majątek trwały.

Wskaźniki zadłużenia ogółem i zadłużenia krótkoterminowego uległy zmniejszeniu w porównaniu do roku 2006. Natomiast wskaźnik zadłużenia długoterminowego uległ zwiększeniu, ze względu na kredyt długoterminowy o charakterze inwestycyjnym, który przeznaczony jest na finansowanie kosztów realizacji inwestycji polegającej na budowie Centrum Dystrybucyjnego LPP S.A.

Wskaźniki zostały wyliczone wg poniższych formuł:

- wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – stosunek kapitału własnego do aktywów trwałych;
- wskaźnik zadłużenia ogółem – stosunek zadłużenia długo- i krótkoterminowego (wraz z rezerwami na zobowiązania) do sumy bilansowej;
- wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego – stosunek zadłużenia krótkoterminowego do sumy bilansowej;
- wskaźnik zadłużenia długoterminowego - stosunek zadłużenia długoterminowego do sumy bilansowej;

	2007	2006	zmiana
<b>wielkość</b>	<b>%</b>	<b>%</b>	<b>%</b>
wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	140,83%	124,71%	16,12%
wskaźnik zadłużenia ogółem	41,55%	48,91%	-7,36%
wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	36,76%	46,00%	-9,23%
wskaźnik zadłużenia długoterminowego	4,78%	2,91%	1,88%

### 4. Informacje o umowach znaczących dla działalności Grupy Kapitałowej, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami) oraz umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

W 2007 roku GK LPP zawarła następujące istotne umowy:

- Umowy ubezpieczenia:
  - Polisa majątkowa
  - Polisa OC

- Polisa EEI (elektronika)
- Polisa CAR (budowlana)
- Polisa ubezpieczenia maszyn
- 99 nowych umów najmu z dystrybutorami powierzchni w obiektach handlowych. Umowy dotyczą lokali przeznaczonych do prowadzenia sprzedaży odzieży Reserved, Cropp oraz bielizny Esotiq.
- Umowa z Elektrobudową S.A. na wykonanie usług generalnego wykonawstwa budowy Centrum Dystrybucyjnego LPP S.A. położonego w Pruszczu Gdańskim. Szczegółowe informacje dotyczące tej umowy zostały podane do publicznej wiadomości w formie raportów bieżących.
- Nowe umowy kredytowe oraz aneksy zmieniające już funkcjonujące umowy kredytowe. Szczegóły dotyczące tych umów zostały podane do publicznej wiadomości w formie raportów bieżących. Zestawienie umów kredytowych zostało zamieszczone w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.13)

Spółce nie są znane, mające wpływ na jej działalność, umowy zawarte pomiędzy Akcjonariuszami.

**5. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych GK emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.**

Inwestycje GK LPP S.A. związane są przede wszystkim z podmiotami powiązanymi. Łączna wartość udziałów w podmiotach powiązanych nie objętych konsolidacją wynosi 718 tys. zł. Poza tym występują pożyczki udzielone przez GK LPP obcym podmiotom, o łącznej wartości 2.214 tys. zł.

**6. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość transakcji zawartych z danym podmiotem powiązanym w okresie 12 miesięcy przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EURO.**

Łączna wartość transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi przekroczyła równowartość 500.000 EURO w następujących przypadkach:

- a. Transakcje sprzedaży spółce LPP Retail Czech Republic towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Czech. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 32.468 tys. zł.
- b. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Latvia LTD towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Łotwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 14.520 tys. zł.
- c. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Estonia UAB towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Estonii. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 15.605 tys. zł.
- d. Transakcje sprzedaż spółce LPP Hungary Kft. towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Węgier. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 8.617 tys. zł.
- e. Transakcje sprzedaży spółce zależnej UAB „LPP” Litwa towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Litwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 16.721 tys. zł.
- f. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „LPP Ukraina” AT towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Ukrainy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 8.006 tys. zł.
- g. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „ZAO Re Trading” towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Rosji. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 51.707 tys. zł.
- h. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej SL&DP Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.583 tys. zł.



- i. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej GM&PL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.987 tys. zł.
- j. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej PL&GM Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 1.981 tys. zł.
- k. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej LIMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.369 tys. zł.
- l. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 5.528 tys. zł.
- ł. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUR Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 5.683 tys. zł.
- m. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUK Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 4.650 tys. zł.
- n. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AKME Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.841 tys. zł.
- o. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej DP&SL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 4.038 tys. zł.
- p. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.115 tys. zł.
- r. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej KUMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 3.894 tys. zł.
- s. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej G&M Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 1.912 tys. zł.
- t. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej M&G Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 1.857 tys. zł.
- u. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej IL&DL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.183 tys. zł.
- w. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej KAMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.861 tys. zł.

Wszystkie transakcje zostały zawarte na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej.

## **7. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz udzielonych (emitentowi) poręczeniach i gwarancjach.**

Informacje o zaciągniętych kredytach wg stanu na 31.12.2007 r. oraz o terminach ich wymagalności przedstawione zostały w informacji dodatkowej do sprawozdania skonsolidowanego w punkcie 13.13.

W 2007 roku Spółki korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe. Podmiot Dominujący występował o udzielenie gwarancji bankowych dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą jest LPP S.A. oraz dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą są jednostki powiązane z LPP S.A., a także w dwóch przypadkach dla podmiotów niepowiązanych.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 60 670 tys. zł., z czego:

- a) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 7 341 tys. zł
- b) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 36 483 tys. zł
- c) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 16 463 tys. zł

- d) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 141 tys. zł
- e) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni biurowo – magazynowych zawartych przez LPP S.A. wyniosła 242 tys. zł

W minionym roku Spółki GK LPP nie zaciągały pożyczek i nie otrzymywały poręczeń (za wyjątkiem pożyczek i poręczeń udzielanych przez LPP S.A.).

**8. Informacje o udzielonych pożyczkach, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz o udzielonych (przez emitenta) poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta**

Informacje na temat udzielonych pożyczek znajdują się w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.4).

W okresie sprawozdawczym spółka udzieliła następujących poręczeń:

Nazwa beneficjenta	Kwota (tys. zł)	Data ważności poręczenia
Linia na karty Paylink Citibank-Handlowy poręczająca zobowiązania kontrahentów spółki wobec banku	7 000 000	25.06.2008
Poręczenie wekslowe na rzecz Orlenu dla dwóch podmiotów gospodarczych	90 000 22 000	Umowa na czas nieokreślony
Polimeni	1 057 477	26.03.2020
Erco Lighting – poręczenie za spółkę córkę Re Trading	77 040	31.12.2008
Sirius Projekt Lwów – poręczenie za spółkę córkę LPP Ukraina	416 016	31.12.2020
Sirius Projekt Lwów – poręczenie za spółkę córkę LPP Ukraina	117 192	31.12.2020

Wykazane w punkcie 7 i 8 zobowiązania pozabilansowe są jedynymi jakie wystąpiły. Spółki zależne nie udzielały gwarancji ani poręczeń. Spółki zależne otrzymywały opisane poręczenia związane z gwarancjami bankowymi wyłącznie od jednostki dominującej.

**9. Wykorzystanie wpływów z emisji.**

W 2007 roku nie przeprowadzono emisji papierów wartościowych.

**10. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.**

Nie publikowano prognozy wyników finansowych.

**11. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.**

Grupa Kapitałowa LPP realizuje na bieżąco swoje zobowiązania wobec budżetów Państw i kontrahentów. Zmiana modelu biznesowego realizowana od kilku lat, polegająca na znaczącemu zmniejszeniu udziału sprzedaży do odbiorców hurtowych, pozwoliła na skrócenie rotacji należności. Wypracowywane wpływy i podpisane umowy kredytowe zabezpieczają całkowicie możliwość realizacji podejmowanych zobowiązań.



**12. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności.**

Zamierzenia inwestycyjne zostaną zrealizowane dzięki środkom wypracowanym przez GK LPP oraz kredytom bankowym. Zarząd zwróci się do akcjonariuszy o zgodę na nie wypłacenie dywidendy i przeznaczenie całości zysku wypracowanego w 2007 roku na kapitał zapasowy.

**13. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.**

W 2007 roku nie wystąpiły żadne nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięty wynik.

**14. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca trwającego roku obrotowego, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.**

Podstawowe zadania GK LPP S.A. których realizacja zdecyduje w przyszłości o jej pozycji to:

- a) stworzenie sieci Salonów w Polsce i Europie Środkowo-Wschodniej,
- b) budowa silnych marek odzieży (Reserved i Cropp),
- c) rozwój poprzez przejęcie innego podmiotu

Na realizację strategicznych zadań i celów Emitenta będzie miał wpływ szereg czynników wewnętrznych i zewnętrznych, stanowiących szanse i zagrożenia.

**Czynniki wewnętrzne**

- a) Strategia działania Spółki na rynku

GK LPP S.A. koncentruje swoją działalność na projektowaniu i dystrybucji odzieży oraz kreowaniu marki zlecając wykonanie wielu działań firmom zewnętrznym. Spółka nie posiada własnych mocy produkcyjnych co pozwala znacznie ograniczyć koszty stałe. Produkcja całej odzieży zlecana jest wykonawcom w głównej mierze z Dalekiego Wschodu. W związku z powyższym wszystkie inwestycje Spółki kierowane są na zwiększenie potencjału handlowego, utrzymanie przewagi konkurencyjnej na rynku, tworzenie własnej sieci dystrybucji, budowanie pozytywnej opinii o GK LPP S.A. na rynku odzieżowym, pozyskiwanie lojalnych wobec Spółki i jej produktów konsumentów. Spółka podejmuje się strategii rozwoju swojej wiodącej marki – Reserved. Działania będą miały na celu podniesienie wizerunku wyjątkowości, prestiżu i aspiracyjności tej marki w oczach klientów, pozostawiając ją jednak nadal w masowym segmencie odzieży.

Strategia rozwoju GK LPP S.A. zakłada również poszerzenie portfela marek o nowy brand, w tym też celu spółka podjęła działania zmierzające do przejęcia innych podmiotów. W dniu 9 kwietnia podpisany został list intencyjny z głównymi akcjonariuszami Artman S.A. na mocy którego może dojść do przejęcia tego podmiotu. Artman S.A. jest właścicielem marki House. Marka ma być rozwijana na rynkach zagranicznych, na których obecna jest spółka, a które to charakteryzują się dużym potencjałem rozwoju. Dzięki tym przedsięwzięciom firma zakłada dalszą ekspansję a dzięki temu wzrost przychodów i poprawę efektywności.

- b) Pozycja rynkowa LPP S.A.

Działania marketingowe dotyczące zarówno marki Reserved jak i Cropp doprowadziły do wyraźnego wzrostu jej znajomości u docelowej grupy klientów. Dynamika rozwoju GK LPP S.A. pod względem

przychodów ze sprzedaży osiąga duże tempo. Pomimo tego, iż GK LPP SA jest jednym z największych detalistów na rynku odzieży w Polsce, udział w rynku szacowany jest na ok. 3-4% co daje wciąż wielkie szanse zwiększania sprzedaży.

c) Poszerzanie i odnawianie oferty dla klientów Spółki

Wyroby wprowadzane na rynek przez GK LPP S.A. spełniają oczekiwania docelowych grup klientów związanych z poszczególnymi kanałami dystrybucji. Jako że branża odzieżowa jest silnie skorelowana ze zmianami trendów mody, GK LPP S.A. obserwując zmieniające się preferencje klientów, wprowadza co roku nowe grupy wyrobów starając się uprzedzać potrzeby rynku. W pewnym stopniu, szczególnie w przypadku Salonów Reserved LPP S.A. stara się kreować własny styl, opierając się oczywiście na światowych tendencjach w tym zakresie.

Poszerzanie oferty to nie tylko zwiększanie ilości modeli w danej kategorii odzieży, to również niekonwencjonalne projekty. Wzorem światowych firm GK LPP S.A. w 2007 roku zdecydowała się na współpracę z dudem słynnych polskich projektantów nad projektem specjalnej limitowanej linii wiosennej kolekcji 2008 – Paprocki and Brzozowski for Reserved. Dzięki temu wiele Polek mogło nabyć to co do tej pory dostępne było dla gwiazd sceny i ekranu, gdyż kolekcji za sprawą marki projektantów nadano wyjątkowego charakteru.

Uzupełnieniem poszerzania oferty jest też stworzenie submarki RE-Kids dla dzieci oraz marki Esotiq - przypisanej kolekcji bielizny damskiej .

d) Logistyka.

W 2007 roku GK LPP S.A rozpoczęła pracę nad największą inwestycją budowlaną w historii emitenta. Jest to również jedna z najnowocześniejszych inwestycji w Polsce pod względem złożoności technologii i procesów logistycznych dla magazynów obsługujących odzież. Nowe centrum będące dużym wyzwaniem, pozwoli na rezygnację z gromadzenia towarów w wielu miejscach. Zastosowanie nowoczesnej technologii usprawni i podniesienie efektywności procesów magazynowania i dystrybucji towarów do salonów, a co za tym idzie zapewni szybkie reagowanie na popyt.

**Czynniki zewnętrzne**

a) Zmiany i wzrost detalicznego rynku odzieżowego w Polsce

Od kilku lat rynek odzieżowy w Polsce w sposób wyraźny uatrakcyjnia swoją ofertę przez wzrost ilości oferowanych marek i pojawienie się na nim wielu podmiotów o międzynarodowych doświadczeniach.

W najbliższych latach ta tendencja nie będzie słabnąć.

Prognozy na najbliższe lata dla rynku branży odzieżowej są optymistyczne. Wpływ na to będzie miał rozwój gospodarczy zapewniający wzrost zamożności społeczeństwa, który będzie się przekładał na zwiększone wydatki także na odzież.

Widoczna na rynku odzieżowym jest tendencja rosnącego znaczenia mody, w której istotne znaczenie w procesie podejmowania decyzji o zakupie odzieży ma marka .

W odpowiedzi na zmiany zachodzące na detalicznym rynku odzieżowym GK LPP S.A. konsekwentnie realizuje plan budowy dużej sieci Salonów firmowych sprzedających modną odzież o znanej szeroko marce. Jednocześnie obserwując zmiany, poprzez działania marketingowe i organizacyjne, GK LPP S.A. stara się tworzyć sieć dużych placówek odróżniających się niektórymi cechami od największych konkurentów.

b) Poziom kursów walut

Podstawową walutą rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka część rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Większość wpływów ze sprzedaży osiągnięta jest w złotych. Stabilność kursu polskiej waluty do USD i Euro (w zasadzie w wielu ostatnich kwartałach obserwowane jest umacnianie złotych) jest na tyle duża, że w opinii zarządu ryzyko wpływu tych zmian na wyniki spółki jest niewielkie. Specyfika działalności firmy pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę przed wprowadzeniem go na rynek. Oprócz ryzyka walutowego związanego z walutą rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro. Przytoczona powyżej opinia dotycząca wpływu na wyniki spółki zmiany kursu walut, w których rozliczane są transakcje nabycia towarów dotyczy także rozliczeń umów najmu lokali.

Informacje na temat ryzyka walutowego przedstawiono w punkcie 10 Informacji dodatkowej.

c) Zmienność mody, która wpływa na atrakcyjność oferowanych produktów.

Kluczowym czynnikiem sukcesu firmy odzieżowej jest wycucie zmian trendów mody i dopasowanie asortymentu do aktualnych preferencji nabywców.

GK LPP S.A. modzie właśnie poświęca wielką uwagę. Dział projektowy analizując zmieniające się stale trendy, dostosowuje je do potrzeb klientów, tak aby wciąż oferować pożądane wyroby w bardzo dobrej relacji ceny do jakości. W celu wypełnienia swoich zadań projektanci uczestniczą w imprezach wystawienniczych na całym świecie, korzystają z fachowej literatury czy dostępnych w Internecie wiadomości dotyczących zagadnień związanych z modą. Spółka przykłada szczególną wagę do tego zagadnienia mając świadomość jego olbrzymiego wpływu na wyniki jej funkcjonowania.

### **Perspektywy rozwoju działalności gospodarczej Emitenta**

Długoterminowa strategia rozwoju działalności GK LPP S.A. zakłada umocnienie dotychczasowej pozycji na rynku, a także dalszą ekspansję zarówno na rynku krajowym jak i zagranicznym.

Na koniec 2007 roku funkcjonowały w Polsce i zagranicą 309 sklepów (Reserved 181, Cropp Town 128) o łącznej powierzchni handlowej ok. 141 tys. m kw. Plany na 2008 rok zakładają powstanie kolejnych placówek, które w konsekwencji doprowadzą do zwiększenia łącznej powierzchni sieci handlowej w Polsce i za granicą do około 183 tys. m kw.

W 2008 roku planowane jest rozpoczęcie ekspansji na rynek rumuński.

**15. Informacje o nabyciu udziałów (akcji) własnych, a w szczególności celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej, ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych udziałów (akcji) w przypadku ich zbycia,**

Powyższa sytuacja do dnia bilansowego nie wystąpiła.

**16. Informacje o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)**

Powyższa sytuacja nie dotyczy Grupy Kapitałowej LPP S.A.

**17. Informacje o osiągnięciach w dziedzinie badań i rozwoju**

Grupy Kapitałowej LPP S.A. nie prowadziła prac badawczo – rozwojowych.

**18. Informacje o instrumentach finansowych w zakresie:**

**a) ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest GK LPP S.A. ,**

Zgodnie z uregulowaniami zawartymi w MSR dotyczącymi zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych ustalono, że w Grupie Kapitałowej w zakresie instrumentów finansowych wystąpiły :

- pożyczki udzielone

- zaciągnięte kredyty bankowe
- lokaty bankowe typu overnight

W spółce występują również wbudowane walutowe instrumenty pochodne, związane z:

- umowami najmu powierzchni handlowych dot. prowadzonych salonów firmowych, w których czynsz ustalany jest w oparciu o kurs waluty obcej
- zobowiązaniami w walutach obcych, dotyczącymi zakupu towarów handlowych za granicą
- należnościami w walutach obcych, dotyczącymi sprzedaży towarów handlowych kontrahentom zagranicznym.

Instrumenty wbudowane nie są wyceniane i prezentowane w bilansie, co jest zgodne z uregulowaniami MSR dotyczącymi szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

**b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczania istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.**

- 1) ryzyko walutowe – zostało omówione w punkcie w pkt 14 jako czynnik ryzyka zewnętrznego,
- 2) ryzyko stopy procentowej – w opinii Zarządu opartej na analizie zmian wysokości stóp procentowych w ostatnich okresach ew. wzrosty tego parametru kształtujące wielkość kosztów zaciąganych kredytów nie mogą wpłynąć w istotny sposób na osiągnięte wyniki finansowe,
- 3) ryzyko kredytowe – temu ryzyku podlegają głównie pożyczki udzielone zagranicznym spółkom zależnym. Pożyczki te zostały udzielone i wykorzystane na rozwój sieci sprzedaży poza granicami kraju. Procesy te przebiegają w taki sposób, że w opinii Zarządu nie istnieje niebezpieczeństwo utraty pożyczonych kwot, choć mogą występować w niektórych przypadkach przedłużenia terminu zwrotu.

GK LPP S.A. nie stosuje instrumentów zabezpieczających ww. ryzyka.

#### **19. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową.**

W roku 2007 nie nastąpiły żadne zmiany w zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta ani jego grupą kapitałową.

#### **20. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji**

W 2007 roku nie nastąpiły zmiany w składzie osób zarządzających ani nadzorujących GK LPP S.A.

#### **21. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących**

Wg stanu na dzień 31.12. 2007 w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących są następujące ilości akcji Spółki:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Wartość nominalna akcji
Prezes Zarządu*	324 485	1 024 485	648 970
Wiceprezes Zarządu	5 684	5 684	11 368
Wiceprezes Zarządu	1 955	1 955	3 910
Wiceprezes Zarządu	2 794	2 794	5 588
Wiceprezes Zarządu	2 071	2 071	4 142
Prezes Rady Nadzorczej	226 338	926 338	452 676

\*w dniu 08.02.2008 Pan Marek Piechocki zbył 500 akcji zwykłych, jednocześnie zmniejszając swój udział w ogólnej liczbie głosów na WZA do 32,99% (1 023 985 głosów) oraz wartość nominalną akcji 647 970.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji i udziałów w jednostkach powiązanych.

**22.** Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu emitenta.

Wg stanu na dzień 31.12.2007 akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na WZA są:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki*	324 485	1 024 485	33,01%	19,05%	648 970
Jerzy Lubianec	226 338	926 338	29,85%	11,96%	452 676
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350 000	350 000	11,28%	20,55%	700 000
Commercial Union OFE BPH CU WBK S.A. (CU OFE)	155 760	155 760	5,02%	9,14%	311 520

\*w dniu 08.02.2008 Pan Marek Piechocki zbył 500 akcji zwykłych, jednocześnie zmniejszając swój udział w ogólnej liczbie głosów na WZA do 32,99% oraz udziale kapitału do 19,02%

**23.** Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

W dniu 9 kwietnia 2008 roku podpisano list intencyjny, na mocy którego może dojść do przejęcia przez LPP S.A. kontroli nad spółką Artman S.A. Jednym z punktów tego listu intencyjnego jest założenie, iż poprzez wyemitowanie i objęcie do 80.000 akcji na okaziciela LPP S.A. dla akcjonariuszy Artmana S.A., nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy LPP S.A.

**24. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do GK LPP, wraz z opisem tych uprawnień**

Pan Marek Piechocki i Pan Jerzy Lubianiec posiadają po 175.000 uprzywilejowanych co do głosu akcji Serii B. Każda z tych akcji daje posiadaczowi 5 głosów na WZA. Jednocześnie zapisy statutu ograniczają do 15% głosów wykonywanie praw z posiadanych akcji wszelkim podmiotom posiadającym akcje w ilości dającej nominalnie ponad 15% głosów, z wyjątkiem ww. osób.

**25. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych;**

Nie dotyczy

**26. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych GK LPP oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje GK LPP.**

Osoby posiadające samodzielnie lub jako podmiot dominujący łącznie z podmiotami zależnymi akcje dające prawo do ponad 15% głosów na WZA, wykonują prawo głosów przypadające dla ich akcji w liczbie 15%. Ograniczenie to nie dotyczy Pana Marka Piechockiego i Pana Jerzego Lubiańca.

**27. Wszelkie umowy zawarte pomiędzy Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia przez przejęcie.**

Nie istnieją takie umowy.

**28. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta**

Wartości wynagrodzeń przedstawiono w punkcie 13.19.1 informacji dodatkowej.

**29. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych:**

LPP S.A. zawarła w dniu 27 czerwca 2006 roku z HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. (podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 238); umowę o dokonanie odpowiednio , przeglądu skróconego jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego półrocznego sprawozdania skonsolidowanego Grupy LPP S.A.; sporządzonych na dzień 30 czerwca 2006 oraz badania jednostkowego rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy LPP S.A. sporządzonych na dzień 31 grudnia 2006 roku, oraz przeglądu skróconego jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego półrocznego sprawozdania skonsolidowanego Grupy LPP S.A.; sporządzonych na dzień 30 czerwca 2007 oraz badania jednostkowego rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy LPP S.A. sporządzonych na dzień 31 grudnia 2007 roku,

Łączna wysokość wynagrodzenia netto należnego, a wynikającego z wyżej wymienionych umów wynosi ok. 225,00 tys. zł. (w tym kwota 125,00 tys. zł stanowi część za badanie sprawozdań finansowych spółki oraz grupy kapitałowej danego rok obrotowego, a kwota 100,00 tys zł za poprzedni rok obrotowy).

Pozostała łączna wysokość wynagrodzenia netto otrzymana przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż wyżej wymienione wynosi za dany rok obrotowy 45,00 tys zł (opracowanie polityki cen transferowych oraz dokumentacji z nią związanej).

W dniu 11 grudnia 2007 Rada Nadzorcza LPP S.A upoważniła Zarząd spółki do zawarcia z wyżej wymienioną firmą kolejnej umowy na badanie i przegląd sprawozdań finansowych spółki oraz grupy kapitałowej za lata 2008 oraz 2009. Umowa została podpisana 12 stycznia 2008 roku.

*Marek Piechocki*

*Prezes Zarządu*

*Alicja Milińska*

*Stanisław Dreliszek*

*Dariusz Pachla*

*Aleksander Moroz*

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2008 roku

**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU LPP S.A.**



## OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd LPP S.A. oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej LPP oraz jej wynik finansowy,
- roczne skonsolidowane sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej LPP, w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

*Marek Piechocki*

*Prezes Zarządu*

*Alicja Milińska*

Wiceprezes Zarządu

*Stanisław Dreliszak*

Wiceprezes Zarządu

*Dariusz Pachla*

Wiceprezes Zarządu

*Aleksander Moroz*

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2008 roku